

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示概不就因本公告全部或任何部分內容而產生或因倚賴該等內容而引致之任何損失承擔任何責任。

AU STAR

奧星

Austar Lifesciences Limited

奧星生命科技有限公司

(於開曼群島註冊成立的有限公司)

(股份代號：6118)

截至2024年12月31日止年度

年度業績公告

	2024年 人民幣千元	2023年 人民幣千元
收入	1,500,402	1,763,734
毛利	301,217	336,050
本年度來自持續經營業務溢利／(損失)	13,572	(34,789)
本期間來自已終止經營業務損失	—	(116,514)
年度溢利／(損失)	13,572	(151,303)
本公司擁有人應佔來自持續經營業務 溢利／(損失)	16,079	(32,607)
本公司擁有人應佔來自已終止經營業務 損失	—	(80,866)
	16,079	(113,473)
資產總額	2,083,635	2,158,972
資產淨額	793,468	775,473
毛利率	20.1%	19.1%
流動比率	1.3	1.3
資本與負債比率	33.9%	39.2%
淨負債權益比率	30.2%	43.5%
來自持續經營及已終止經營業務的每股基本及 攤薄溢利／(損失) (附註)	人民幣 0.03 元	人民幣 (0.22) 元
來自持續經營業務的每股基本及 攤薄溢利／(損失) (附註)	人民幣 0.03 元	人民幣 (0.06) 元
附註：		
每股盈利／(損失)乃根據截至2024年及2023年12月31日止各年度的本公司擁有人應佔 溢利／(損失)及年內股份加權平均數計算。本公司於截至2024年及2023年12月31日止 各年度並無攤薄普通股。		

年度業績

奧星生命科技有限公司(「本公司」或「奧星」)董事(「董事」及各自為一名「董事」)會(「董事會」)公佈本公司及其附屬公司(統稱「本集團」)截至2024年12月31日止年度(「本年度」)的經審核合併業績連同截至2023年12月31日止年度的比較數字如下：

合併損益表

		截至2024年 12月31日 止年度 人民幣千元	截至2023年 12月31日 止年度 人民幣千元
	附註		
持續經營業務			
收入	3	1,500,402	1,763,734
銷售成本	3, 6	<u>(1,199,185)</u>	<u>(1,427,684)</u>
毛利		<u>301,217</u>	<u>336,050</u>
銷售及市場推廣開支	6	(131,851)	(167,323)
行政開支	6	(107,225)	(133,666)
金融資產及合同資產之減值損失淨額		(3,389)	(31,893)
研發開支	6	(53,549)	(55,332)
其他收入		27,548	11,706
其他收益 — 淨額	5	<u>2,430</u>	<u>10,464</u>
經營溢利／(損失)		<u>35,181</u>	<u>(29,994)</u>
財務收入	4	2,895	3,290
財務成本	4	<u>(17,202)</u>	<u>(14,437)</u>
財務成本 — 淨額		<u>(14,307)</u>	<u>(11,147)</u>
應佔使用權益法核算的投資之淨利潤		<u>298</u>	<u>6,731</u>
除所得稅前溢利／(損失)		<u>21,172</u>	<u>(34,410)</u>
所得稅開支	8	<u>(7,600)</u>	<u>(379)</u>
本年度來自持續經營業務溢利／(損失)		<u>13,572</u>	<u>(34,789)</u>
已終止經營業務			
本期間來自己終止經營業務損失	9	<u>—</u>	<u>(116,514)</u>
年度溢利／(損失)		<u><u>13,572</u></u>	<u><u>(151,303)</u></u>

	截至2024年 12月31日 止年度 附註 人民幣千元	截至2023年 12月31日 止年度 人民幣千元
本公司擁有人應佔年內溢利／(損失)		
— 來自持續經營業務	16,079	(32,607)
— 來自已終止經營業務	—	(80,866)
	<u>16,079</u>	<u>(113,473)</u>
非控制性權益應佔年內損失		
— 來自持續經營業務	(2,507)	(2,182)
— 來自已終止經營業務	—	(35,648)
	<u>(2,507)</u>	<u>(37,830)</u>
	<u><u>13,572</u></u>	<u><u>(151,303)</u></u>
每股盈利／(損失)	10	
來自持續經營及已終止經營業務		
— 基本及攤薄(人民幣元)	0.03	(0.22)
來自持續經營業務		
— 基本及攤薄(人民幣元)	<u><u>0.03</u></u>	<u><u>(0.06)</u></u>

合併損益及其他綜合收益表

	截至2024年 12月31日 止年度 人民幣千元	截至2023年 12月31日 止年度 人民幣千元
年度溢利／(損失)	13,572	(151,303)
其他綜合收益／(開支)		
將不會重新分類至損益的項目：		
由功能貨幣換算為呈列貨幣的匯兌差額	9,521	6,253
其後可能會重新分類至損益的項目：		
海外業務換算產生的匯兌差額	(5,408)	(22,893)
於終止經營海外業務後重新分類累計換算儲備	—	3,182
重新分類視作出售使用權益法入賬之投資後之 累計換算儲備	405	—
註銷附屬公司後轉讓	(21)	—
應佔使用權益法核算的投資之其他綜合(開支)／收益	(1,524)	257
	(6,548)	(19,454)
年度其他綜合收益／(開支)，扣除稅項	2,973	(13,201)
年度綜合收益／(開支)總額	16,545	(164,504)
以下人士應佔綜合收益／(開支)總額：		
— 本公司擁有人	18,396	(123,931)
— 非控制性權益	(1,851)	(40,573)
	16,545	(164,504)
本公司擁有人應佔綜合收益／(開支)總額：		
— 來自持續經營業務	18,396	(43,065)
— 來自已終止經營業務	—	(80,866)
	18,396	(123,931)

合併財務狀況表

	附註	於2024年 12月31日 人民幣千元	於2023年 12月31日 人民幣千元
資產			
非流動資產			
物業、廠房及設備		310,085	320,243
使用權資產		104,041	123,609
無形資產		42,298	42,471
遞延稅項資產		15,169	16,720
使用權益法核算的投資		60,281	82,110
非流動資產總額		531,874	585,153
流動資產			
存貨		238,425	243,160
合同資產	13	562,477	642,906
貿易應收款項及應收票據	12	424,534	351,783
預付款項及其他應收款項		119,652	117,237
已抵押銀行存款		38,868	36,378
初始期限超過三個月的定期存款		1,000	10,000
現金及現金等價物		166,805	163,765
		1,551,761	1,565,229
分類為持有待售的資產		—	8,590
流動資產總額		1,551,761	1,573,819
資產總額		2,083,635	2,158,972
權益			
本公司擁有人應佔權益			
股本		4,071	4,071
儲備		448,446	383,648
留存溢利		338,892	385,294
		791,409	773,013
非控制性權益		2,059	2,460
權益總額		793,468	775,473

		於2024年 12月31日 人民幣千元	於2023年 12月31日 人民幣千元
負債			
非流動負債			
租賃負債		31,197	52,138
長期借款	15	25,142	110,848
遞延收入		135	341
遞延稅項負債		40,181	37,843
其他金融負債		4,826	4,642
		<u>101,481</u>	<u>205,812</u>
非流動負債總額		101,481	205,812
流動負債			
貿易及其他應付款項	14	639,271	663,436
合同負債	13	202,263	180,190
當期所得稅負債		1,540	848
短期借款	16	229,750	255,313
長期借款的即期部分	15	98,884	64,520
租賃負債		16,978	13,380
		<u>1,188,686</u>	<u>1,177,687</u>
流動負債總額		1,188,686	1,177,687
負債總額		1,290,167	1,383,499
權益及負債總額		2,083,635	2,158,972

合併財務報表附註

截至2024年12月31日止年度

1. 一般資料

本公司於2014年1月9日在開曼群島註冊成立為一間獲豁免有限公司。本公司註冊辦事處地址為Cricket Square, Hutchins Drive, P.O. Box 2681, Grand Cayman KY1-1111, Cayman Islands。

本公司為投資控股公司。其附屬公司主要在中華人民共和國(「中國」)從事向製藥企業及研究機構提供一體化工程解決方案，以及製造及分銷製藥設備及耗材。本公司的最終控股公司為楷瑞控股有限公司(一間於英屬維爾京群島(「英屬維爾京群島」)註冊成立的有限責任公司，由本公司董事會主席兼行政總裁(「行政總裁」)何國強先生(「何國強先生」)，亦為「**控股股東**」全資擁有。

本公司股本中每股面值0.01港元之普通股(「**股份**」)已自2014年11月7日起在香港聯合交易所有限公司(「**聯交所**」)主板上市。

除另有所指外，合併財務報表以人民幣(「**人民幣**」)千元呈列，且於2025年3月26日經董事會批准刊發。

誠如附註3所披露，截至2023年12月31日止年度之收入及分部資料比較資料呈報已經重新呈報及重列，以反映本年度由六個經營分部更改為三個經營分部之變動。

2. 合併財務報表的編製基準及重大會計政策資料

2.1 合併財務報表的編製基準

合併財務報表乃按照國際會計準則理事會(「**國際會計準則理事會**」)頒佈的國際財務報告準則會計準則(「**國際財務報告準則**」)編製。就編製合併財務報表而言，倘資訊可以合理預期會影響主要使用者作出決策，則此等資訊被認為重大。此外，合併財務報表包括香港聯合交易所有限公司證券上市規則(「**上市規則**」)及香港公司條例規定之適用披露。

本公司董事於批准合併財務報表之時合理預期本集團將有充足資源於可預見將來持續經營。因此，彼等於編製合併財務報表時繼續採用持續經營的會計基準。

2.2 應用新訂國際財務報告準則及其修訂

(a) 於本年度強制生效的國際財務報告準則修訂

於本年度，本集團已首次應用國際會計準則理事會頒佈且於本集團自2024年1月1日起的年度期間強制生效的下列國際財務報告準則修訂，以編製合併財務報表：

國際財務報告準則第16號的修訂	銷售及售後租回之租賃負債
國際會計準則第1號的修訂	負債分類為流動或非流動
國際會計準則第1號的修訂	附有契諾的非流動負債
國際會計準則第7號及國際財務報告準則第7號的修訂	供應商融資安排

於本年度應用國際財務報告準則修訂對本集團本年度及過往年度的財務狀況及業績及／或該等合併財務報表所載披露概無重大影響。

(b) 已頒佈但尚未生效之新訂國際財務報告準則及其修訂

本集團尚未提早應用以下已頒佈但尚未生效之新訂國際財務報告準則及其修訂：

國際財務報告準則第9號及國際財務報告準則第7號的修訂	金融工具的分類與計量的修訂 ³
國際財務報告準則第9號及國際財務報告準則第7號的修訂	涉及依賴自然能源的電力的合約 ³
國際財務報告準則第10號及國際會計準則第28號的修訂	投資者與其聯營公司或合營公司之間之資產出售或投入 ¹
國際財務報告準則會計準則的修訂	國際財務報告準則會計準則的年度改進 — 第11冊 ³
國際會計準則第21號的修訂	缺乏可兌換性 ²
國際財務報告準則第18號	於財務報表的呈列及披露 ⁴

¹ 於待定日期或之後開始的年度期間生效。

² 於2025年1月1日或之後開始的年度期間生效。

³ 於2026年1月1日或之後開始的年度期間生效。

⁴ 於2027年1月1日或之後開始的年度期間生效。

除下述新訂國際財務報告準則及其修訂外，本公司董事預期應用所有其他新訂國際財務報告準則及其修訂於可見將來不會對合併財務報表造成重大影響。

國際財務報告準則第18號於財務報表的呈列及披露

國際財務報告準則第18號於財務報表的呈列及披露將取代國際會計準則第1號於財務報表的呈列，該準則載有財務報表的呈列及披露規定。該新訂國際財務報告準則會計準則繼承國際會計準則第1號的多項規定，並引入新規定，即於損益表中呈列指定類別及界定小計，於財務報表附註中披露管理層界定的表現指標，以及改善財務報表所披露資料的總計及分類。此外，香港會計準則第1號的部分段落已移至國際會計準則第8號及國際財務報告準則第7號。

國際會計準則第7號現金流量表及國際會計準則第33號每股盈利亦作出輕微修訂。國際財務報告準則第18號及其他準則的修訂將於2027年1月1日或之後開始的年度期間生效，並允許提早應用。預計應用新訂準則將影響合併損益及其他綜合收益表的呈列及未來財務報表中的披露。本集團現正評估國際財務報告準則第18號對本集團綜合財務報表的詳細影響。

3. 收入及分部資料

客戶合同收入分類

持續經營業務：

	截至2024年12月31日止年度			
	集成工藝 與包裝 設備系統 人民幣千元	諮詢、 數字化 和建設 人民幣千元	生命科技 設備與耗材 人民幣千元	總計 人民幣千元
貨品及服務種類				
一體化工程解決方案				
合約的收入	569,304	454,736	14,292	1,038,332
銷售貨品收入	35,790	32,998	313,476	382,264
提供服務的收入	50,111	28,080	1,615	79,806
總計	<u>655,205</u>	<u>515,814</u>	<u>329,383</u>	<u>1,500,402</u>

截至2023年12月31日止年度(經重列)

	集成工藝 與包裝 設備系統 人民幣千元	諮詢、 數字化 和建設 人民幣千元	生命科技 設備與耗材 人民幣千元	總計 人民幣千元
貨品及服務種類				
一體化工程解決方案				
合約的收入	809,364	530,326	—	1,339,690
銷售貨品收入	27,310	48,130	300,330	375,770
提供服務的收入	26,412	18,799	3,063	48,274
總計	<u>863,086</u>	<u>597,255</u>	<u>303,393</u>	<u>1,763,734</u>

分部資料

關鍵經營決策者(「**關鍵經營決策者**」)已確認為本公司行政總裁、副總裁及董事，負責審核本集團內部報告，以評估表現及分配資源。

關鍵經營決策者主要從產品及服務角度考慮業務。於本年度，本集團重組其內部報告架構，導致可報告分部的構成發生變動。本集團將過往的六個經營分部整合為三個可報告分部：(1)集成工藝與包裝設備系統；(2)諮詢、數字化和建設；及(3)生命科技設備與耗材。關鍵經營決策者認為，該等變動將會為各個業務分部的表現提供更相關及可靠的衡量標準。過往年度分部披露事項已經重列，藉以與本年度所呈列者一致。

關鍵經營決策者根據毛利評估可報告分部的表現。

截至2024年12月31日止年度的分部業績如下：

持續經營業務：

	集成工藝 與包裝 設備系統 人民幣千元	諮詢、 數字化 和建設 人民幣千元	生命科技 設備與耗材 人民幣千元	總計 人民幣千元
分部收入及業績				
分部收入	821,327	611,418	346,162	1,778,907
分部間收入	(166,122)	(95,604)	(16,779)	(278,505)
收入 [#]	655,205	515,814	329,383	1,500,402
於時間點確認	85,901	61,078	315,091	462,070
隨時間確認	569,304	454,736	14,292	1,038,332
銷售成本	(562,371)	(436,193)	(200,621)	(1,199,185)
分部業績				
毛利	92,834	79,621	128,762	301,217
其他分部項目				
攤銷	3,260	3,377	605	7,242
折舊	26,648	9,201	10,015	45,864
金融資產及合同資產 之減值損失				
撥備／(撥回)	6,586	(3,141)	(56)	3,389
存貨撇減	2,831	958	1,459	5,248
應佔使用權益法核算 的投資之淨利潤	(298)	—	—	(298)
財務成本	10,169	5,377	1,656	17,202
利息收入	(1,190)	(1,101)	(604)	(2,895)
出售物業、廠房及設 備之損失／(收益)	176	(13)	34	197

[#] 年內概無單一客戶佔本集團總收入超過10%。

截至2023年12月31日止年度的分部業績如下：

持續經營業務(經重列)：

	集成工藝 與包裝 設備系統 人民幣千元	諮詢、 數字化 和建設 人民幣千元	生命科技 設備與耗材 人民幣千元	總計 人民幣千元
分部收入及業績				
分部收入	984,850	732,646	321,778	2,039,274
分部間收入	<u>(121,764)</u>	<u>(135,391)</u>	<u>(18,385)</u>	<u>(275,540)</u>
收入 [#]	<u>863,086</u>	<u>597,255</u>	<u>303,393</u>	<u>1,763,734</u>
於時間點確認	53,722	66,929	303,393	424,044
隨時間確認	809,364	530,326	—	1,339,690
銷售成本	<u>(763,665)</u>	<u>(456,281)</u>	<u>(207,738)</u>	<u>(1,427,684)</u>
分部業績				
毛利	<u>99,421</u>	<u>140,974</u>	<u>95,655</u>	<u>336,050</u>
其他分部項目				
攤銷	3,279	3,194	1,093	7,566
折舊	19,808	12,274	5,951	38,033
金融資產及合同資產 之減值損失 撥備/(撥回)	6,363	25,618	(88)	31,893
存貨撇減/ (撥回撇減)	7,094	(3,038)	10,105	14,161
應佔使用權益法核算 的投資之淨利潤	(6,731)	—	—	(6,731)
財務成本	9,674	3,414	1,349	14,437
利息收入	(2,039)	(1,134)	(117)	(3,290)
出售物業、廠房及 設備之損失	<u>355</u>	<u>495</u>	<u>—</u>	<u>850</u>

[#] 年內概無單一客戶佔本集團總收入超過10%。

分部毛利與來自持續經營業務的除所得稅前總溢利／(損失)的對賬如下：

持續經營業務：

	截至2024年 12月31日 止年度 人民幣千元	截至2023年 12月31日 止年度 人民幣千元 (經重列)
集成工藝與包裝設備系統	92,834	99,421
諮詢、數字化和建設	79,621	140,974
生命科技設備與耗材	128,762	95,655
可報告分部的毛利總額	301,217	336,050
銷售及市場推廣開支	(131,851)	(167,323)
行政開支	(107,225)	(133,666)
金融資產及合同資產之減值損失淨額	(3,389)	(31,893)
研發開支	(53,549)	(55,332)
其他收入	27,548	11,706
其他收益 — 淨額	2,430	10,464
財務成本 — 淨額	(14,307)	(11,147)
應佔使用權益法核算的投資之淨利潤	298	6,731
來自持續經營業務的除所得稅前溢利／(損失)	21,172	(34,410)

於2024年及2023年12月31日的分部資產如下：

	於2024年12月31日		於2023年12月31日	
	資產總額 人民幣千元	使用權益法 核算的投資 人民幣千元	資產總額 人民幣千元 (經重列)	使用權益法 核算的投資 人民幣千元 (經重列)
集成工藝與包裝設備 系統	1,143,870	60,281	1,078,414	82,110
諮詢、數字化和建設	502,916	—	609,272	—
生命科技設備與耗材	218,154	—	226,352	—
分部資產總額	1,864,940	60,281	1,914,038	82,110
未分配：				
遞延稅項資產	15,169	—	16,720	—
分類為持有待售的資 產	—	—	8,590	—
總部資產	203,526	—	219,624	—
資產總額	2,083,635	60,281	2,158,972	82,110

除遞延稅項資產、分類為持有待售的資產及總部資產外，所有資產均分配至經營分部。經營分部共同使用的資產乃基於個別經營分部賺取的收入予以分配。

本集團的借款並未被視為分部負債，而是由資金職能管理。

	於 2024 年 12 月 31 日 負債總額 人民幣千元	於 2023 年 12 月 31 日 負債總額 人民幣千元 (經重列)
集成工藝與包裝設備系統	471,044	501,997
諮詢、數字化和建設	252,807	252,797
生命科技設備與耗材	96,529	87,250
分部負債總額	820,380	842,044
未分配：		
遞延稅項負債	40,181	37,843
短期借款	229,750	255,313
長期借款	25,142	110,848
長期借款的即期部分	98,884	64,520
總部負債	75,830	72,931
負債總額	1,290,167	1,383,499

除遞延稅項負債、短期借款、長期借款、長期借款的即期部分及總部負債外，所有負債均分配至經營分部。經營分部共同使用的負債按個別經營分部賺取的收入予以分配。

地區資料

本集團來自持續經營業務的外部客戶收入資料乃根據客戶所在國家呈列，而若干資產則根據資產所在國家呈列：

持續經營業務：

	截至 2024 年 12 月 31 日 止年度 人民幣千元	截至 2023 年 12 月 31 日 止年度 人民幣千元
收入		
中國大陸	1,333,487	1,681,099
其他地區	166,915	82,635
	1,500,402	1,763,734

	於2024年 12月31日 人民幣千元	於2023年 12月31日 人民幣千元
除金融資產與遞延稅項資產外的非流動資產		
中國大陸	492,111	524,375
其他地區	24,594	44,058
	<u>516,705</u>	<u>568,433</u>
4. 財務成本 — 淨額		
持續經營業務：		
	截至2024年 12月31日 止年度 人民幣千元	截至2023年 12月31日 止年度 人民幣千元
財務成本		
— 銀行借款	(14,365)	(10,916)
— 租賃負債	(2,649)	(3,045)
— 其他金融負債	(188)	(185)
匯兌損失 — 淨額	—	(291)
	<u>(17,202)</u>	<u>(14,437)</u>
財務收入		
— 銀行存款	2,895	3,290
	<u>2,895</u>	<u>3,290</u>
	<u>(14,307)</u>	<u>(11,147)</u>
5. 其他收益 — 淨額		
持續經營業務：		
	截至2024年 12月31日 止年度 人民幣千元	截至2023年 12月31日 止年度 人民幣千元
終止確認一間合營企業之虧損	(423)	—
收購一間附屬公司之議價收購收益	4,066	—
出售物業、廠房及設備損失	(197)	(850)
出售分類為使用權資產的土地使用權收益	—	4,954
提早終止租賃合同之收益	1,060	—
匯兌(損失)/收益 — 淨額	(4,096)	7,116
其他	2,020	(756)
	<u>2,430</u>	<u>10,464</u>

6. 按性質劃分的開支

持續經營業務：

	截至 2024 年 12 月 31 日 止年度 人民幣千元	截至 2023 年 12 月 31 日 止年度 人民幣千元
已使用原材料	738,226	924,789
現場分包費用	110,337	140,048
技術服務費	30,149	26,814
員工成本(包括董事酬金)(附註 7)	402,632	459,799
折舊		
— 物業、廠房及設備	28,694	19,795
— 使用權資產	17,170	18,238
攤銷	7,242	7,566
差旅費	34,825	39,069
運費及港口費用	28,280	28,533
專業費用	6,885	17,092
營業稅金及附加費	9,835	8,632
保養撥備	5,821	15,496
辦公費用	13,417	11,650
業務招待費	11,672	8,597
存貨撇減	5,248	14,161
宣傳開支	6,553	8,599
審計師酬金		
— 審計服務		
— 大華馬施雲會計師事務所有限公司	2,780	2,780
— 其他審計師	378	642
— 非審計服務		
— 大華馬施雲會計師事務所有限公司	188	—
— 羅兵咸永道會計師事務所	—	2,681
維修及維護	3,539	2,235
人力管理費	1,512	1,372
勞動生產成本	2,025	645
銀行收費	1,760	1,612
通訊費用	1,507	1,572
裝修費	2,424	2,272
會務費	722	230
物業管理費	142	183
其他經營開支	17,847	18,903
	1,491,810	1,784,005

7. 員工成本，包括董事酬金

持續經營業務：

	截至2024年 12月31日 止年度 人民幣千元	截至2023年 12月31日 止年度 人民幣千元
薪金及紅利	319,464	359,592
退休金和社會責任	83,168	100,207
	<u>402,632</u>	<u>459,799</u>

8. 所得稅開支

持續經營業務：

	截至2024年 12月31日 止年度 人民幣千元	截至2023年 12月31日 止年度 人民幣千元
當期所得稅開支		
— 中國企業所得稅	3,768	3,627
— 香港及海外利得稅	548	338
	<u>4,316</u>	<u>3,965</u>
過往年度超額撥備		
— 中國企業所得稅	(221)	(853)
— 香港及海外利得稅	—	(16)
	<u>(221)</u>	<u>(869)</u>
遞延稅項開支／(抵免)	3,505	(2,717)
	<u>7,600</u>	<u>379</u>

本公司乃於開曼群島註冊成立為獲豁免有限公司，因此，獲豁免繳納地方所得稅。

本集團於英屬維爾京群島根據《國際商業公司法》或《英屬維爾京群島商業公司法》(視情況而定)註冊成立之附屬公司，獲豁免繳納地方所得稅。

年內，本集團於香港的附屬公司的稅項乃根據估計應課稅利潤的16.5% (2023年：16.5%) 計算，惟本集團於香港的一間附屬公司屬適用於兩級利得稅稅率的合資格實體除外。根據兩級利得稅稅率機制，首2百萬港元的應課稅利潤的利得稅稅率將下調至8.25%，而超過2百萬港元的應課稅利潤將繼續適用16.5%的稅率。

中國企業所得稅乃根據中國稅務法律及法規對在中國註冊成立的附屬公司以其法定損益為基準，經就所得稅而言毋須課稅或不可扣減的若干收入及開支項目作出調整後計算。根據中國政府頒佈的《中國企業所得稅法》，本公司中國附屬公司的稅率為25%，惟享有優惠稅率的若干附屬公司除外。上海奧星製藥技術裝備有限公司(「上海奧星」)、奧星製藥設備(石家莊)有限公司(「奧星石家莊」)及奧星衡迅生命科技(上海)有限公司(「奧星衡迅」)為獲中國相關地方當局認證的高新技術企業。該等實體在符合稅法相關要求時享有15%的優惠企業所得稅稅率。奧星石家莊自2015年起享有優惠企業所得稅稅率，並於2024年續期「高新技術企業」資格另外三年。上海奧星及奧星衡迅自2013年起享受企業所得稅優惠稅率，並於2022年續期「高新技術企業」資格另外三年。

9. 已終止經營業務

誠如本公司日期為2023年8月3日及2023年8月29日之公告所載，H+E Pharma GmbH及S-Tec GmbH(為本公司當時之間接非全資附屬公司)於2023年8月3日在德國根據自主管理(債務人佔有)程序申請破產。

由於德國業務的業務運營被視為獨立地區運營，且其為一個由業務及現金流組成的實體的組成部分，該實體就經營及財務報告而言與本集團其他業務可明顯區分，故截至2023年12月31日止年度，其被視為並入賬列作已終止經營業務(「已終止經營業務」)。本公司董事亦認為單獨呈列已終止經營業務之業績及現金流量可提供更清晰的資料，有助評估本集團產生現金流之持續能力。

因此，截至2023年8月3日，與已終止經營業務負債淨額有關的賬面值已於本集團合併財務報表終止合併入賬。已終止經營業務的業績、其他綜合收益及現金流於截至2023年12月31日止年度的合併損益表、合併損益及其他綜合收益表以及合併現金流量表中分開呈列。

於2023年8月3日終止合併入賬時，已終止經營業務的負債淨額為人民幣113,320,000元，而已終止經營業務終止合併入賬時的一次性損失總額已於2023年確認，並計入來自己終止經營業務的損失。

於2023年1月1日至2023年8月3日期間來自己終止經營業務的損失載列如下。

	自2023年 1月1日起至 2023年 8月3日 止期間 人民幣千元
收入	45,632
銷售成本	<u>(89,630)</u>
毛損	(43,998)
銷售及分銷開支	(787)
行政開支	(6,160)
其他損失 — 淨額	<u>(18,627)</u>
經營損失	(69,572)
財務成本	<u>(3,225)</u>
除所得稅前損失	(72,797)
所得稅抵免	<u>46</u>
來自己終止經營業務的損失	(72,751)
加：本公司擁有人應佔已終止經營業務終止合併入賬時已確認的 一次性收益	56,924
減：於終止已終止經營業務合併入賬後將累計換算儲備重新分類	(3,182)
減：應收已終止經營業務款項的減值損失	<u>(97,505)</u>
來自己終止經營業務的損失	<u><u>(116,514)</u></u>

於2023年8月3日，與已終止經營業務有關的主要資產及負債類別載列如下：

	於2023年 8月3日 人民幣千元
已終止合併入賬資產	<u>36,294</u>
已終止合併入賬負債	<u>149,614</u>
已終止合併入賬負債淨額	<u>(113,320)</u>
非控制性權益應佔已終止合併入賬負債淨額	(56,396)
本公司擁有人應佔已終止合併入賬負債淨額	<u><u>(56,924)</u></u>

就已終止經營業務產生的現金流量淨額如下：

	自2023年 1月1日起至 2023年 8月3日 止期間 人民幣千元
經營活動	12,217
投資活動	—
融資活動	(9,627)
外匯匯率變動的影響	<u>234</u>
現金流入淨額	<u><u>2,824</u></u>

10. 每股盈利／(損失)

來自持續經營業務

每股基本盈利／(損失)金額乃根據本公司擁有人應佔年度溢利／(損失)及年內約已發行普通股加權平均數計算。

每股基本及攤薄盈利／(損失)乃基於下文所載者計算得出：

	截至2024年 12月31日 止年度 人民幣千元	截至2023年 12月31日 止年度 人民幣千元
本公司擁有人應佔年度溢利／(損失)	16,079	(113,473)
減：本期間本公司擁有人應佔來自已終止經營業務的 損失	—	80,866
就計算來自持續經營業務的每股基本及攤薄 盈利／(損失)的盈利／(損失)	<u>16,079</u>	<u>(32,607)</u>
	截至2024年 12月31日 止年度 千股	截至2023年 12月31日 止年度 千股
股份數目		
就計算每股基本及攤薄盈利／(損失)的年度已發行 普通股加權平均數	<u>512,582</u>	<u>512,582</u>

由於本公司於截至2024年及2023年12月31日止各年度並無潛在普通股，因此，截至2024年及2023年12月31日止年度的每股攤薄盈利／(損失)與每股基本盈利／(損失)相同。

來自持續經營業務及已終止經營業務

	截至2024年 12月31日 止年度 人民幣千元	截至2023年 12月31日 止年度 人民幣千元
就每股基本盈利／(損失)而言本公司擁有人應佔 年度溢利／(損失)	<u>16,079</u>	<u>(113,473)</u>

所使用的分母與上述來自持續經營業務的每股基本及攤薄盈利／(損失)的分母相同。

來自已終止經營業務

截至2023年12月31日止年度，已終止經營業務的每股基本及攤薄損失為每股人民幣15.78分(2024年：不適用)，乃基於本公司擁有人應佔已終止經營業務的年度損失人民幣80,866,000元(2024年：不適用)計算得出，所使用的分母與上述來自持續經營業務的每股基本及攤薄盈利／(損失)的分母相同。

11. 股息

董事會不建議派付截至2024年12月31日止年度的末期股息(2023年：無)。

12. 貿易應收款項及應收票據

	於2024年 12月31日 人民幣千元	於2023年 12月31日 人民幣千元
貿易應收款項(附註(a))	431,813	349,258
應收票據(附註(b))	43,170	52,078
	<u>474,983</u>	<u>401,336</u>
減：損失撥備	<u>(50,449)</u>	<u>(49,553)</u>
年末	<u><u>424,534</u></u>	<u><u>351,783</u></u>

於2023年1月1日，來自客戶合同的貿易應收款項為人民幣383,081,000元(已扣除損失撥備)。

附註：

(a) 於各合併財務狀況表日期貿易應收款項總額(包括應收關聯方的貿易性質款項人民幣3,340,000元(2023年：人民幣11,292,000元))按銷售合同的賬齡分析如下：

	於2024年 12月31日 人民幣千元	於2023年 12月31日 人民幣千元
6個月內	266,333	202,822
6個月至1年	45,967	47,895
1至2年	56,252	42,710
2至3年	33,524	32,764
3年以上	29,737	23,067
	<u><u>431,813</u></u>	<u><u>349,258</u></u>

大部分貿易應收款項按照銷售合約於90日內到期。

貿易應收款項包括於2024年12月31日賬面值為人民幣219,212,000元(2023年：人民幣181,359,000元)的逾期債務。該等逾期結餘當中，人民幣182,290,000元(2023年：人民幣144,300,000元)已逾期超過90天或以上，考慮到與該等客戶的持續商業關係及過往還款情況，於2024年12月31日不被視作違約。本集團概無就該等結餘持有任何抵押品或就此收取任何利息。

本集團採用簡化法對所有貿易應收款項計提預期信貸損失。貿易應收款項已單獨評估預期信貸損失(「**預期信貸損失**」)。

- (b) 大部分應收票據為六個月內(2023年：六個月內)到期的銀行承兌匯票。於2024年12月31日，應收票據人民幣20,633,000元(2023年：人民幣31,899,000元)已分類為按公允價值計入其他綜合收益的金融資產。

轉讓金融資產

未全數終止確認的已轉讓金融資產

於2024年12月31日，本集團向其若干供應商就由中國的銀行承兌賬面值人民幣72,778,000元(2023年：人民幣52,078,000元)的若干應收票據(「**背書票據**」)進行背書，以結清應付該等供應商的貿易應付款項(「**背書**」)。

本公司董事認為，本集團已保留大部分風險及回報，包括有關該等背書票據的違約風險人民幣15,377,000元(2023年：人民幣33,062,000元)，因此，本集團繼續全數確認背書票據及相關已償付貿易應付款項的賬面值。於背書後，本集團並無保留任何使用背書票據的權利，包括向任何其他第三方出售、轉讓或質押該等票據。

- (c) 本集團貿易應收款項及應收票據的賬面值以下列相關集團實體的功能貨幣以外的貨幣計值：

	於2024年 12月31日 人民幣千元	於2023年 12月31日 人民幣千元
美元(「美元」)	17,258	10,878
歐元(「歐元」)	4,033	2,774
其他	227	3,761
	<u>21,518</u>	<u>17,413</u>

13. 與客戶合同有關的資產及負債

本集團已確認以下與客戶合同有關的資產及負債：

	於2024年 12月31日 人民幣千元	於2023年 12月31日 人民幣千元
合同資產	581,050	662,881
減：虧損撥備	<u>(18,573)</u>	<u>(19,975)</u>
合同資產總額	<u>562,477</u>	<u>642,906</u>
合同負債	<u><u>(202,263)</u></u>	<u><u>(180,190)</u></u>

14. 貿易及其他應付款項

	於2024年 12月31日 人民幣千元	於2023年 12月31日 人民幣千元
貿易應付款項(附註(a))	382,106	405,927
應付工資及福利	65,987	69,953
應計費用	37,081	32,596
應付供應商之項目成本及工程款項	108,252	99,564
應付間接稅項	5,525	9,781
保養撥備(附註(e))	15,954	20,781
應付僱員款項	2,681	1,890
其他	<u>21,685</u>	<u>22,944</u>
	<u><u>639,271</u></u>	<u><u>663,436</u></u>

附註：

- (a) 貿易應付款項(包括應付關聯方的貿易性質款項人民幣1,490,000元(2023年：人民幣35,421,000元))按發票日期的賬齡分析如下：

	於2024年 12月31日 人民幣千元	於2023年 12月31日 人民幣千元
6個月內	269,889	266,485
6個月至1年	47,041	90,876
1至2年	41,792	31,209
2至3年	8,235	4,679
3年以上	15,149	12,678
	<u>382,106</u>	<u>405,927</u>

- (b) 於2024年及2023年12月31日，貿易及其他應付款項的賬面值與其公允價值相若。

- (c) 本集團的貿易及其他應付款項的賬面值以下列相關集團實體的功能貨幣以外的貨幣計值：

	於2024年 12月31日 人民幣千元	於2023年 12月31日 人民幣千元
美元	24,545	21,941
歐元	3,945	2,982
港元	—	740
其他	190	688
	<u>28,680</u>	<u>26,351</u>

- (d) 於2024年12月31日，用應收票據付款的貿易應付款項為人民幣15,377,000元(2023年：人民幣33,062,000元)未終止確認。

- (e) 保養撥備指管理層基於缺陷產品的過往經驗向製藥設備授予的2年保證售後服務下對於本集團負債的最佳估計。

	保養撥備 人民幣千元
於2024年1月1日	20,781
年內新增撥備	5,821
動用撥備	<u>(10,648)</u>
於2024年12月31日	<u><u>15,954</u></u>

15. 長期借款

	於2024年 12月31日 人民幣千元	於2023年 12月31日 人民幣千元
有抵押銀行借款(附註(a))	35,869	77,810
無抵押銀行借款(附註(b))	<u>88,157</u>	<u>97,558</u>
	124,026	175,368
減：一年內到期的長期借款	<u>(98,884)</u>	<u>(64,520)</u>
	<u><u>25,142</u></u>	<u><u>110,848</u></u>

上述借款的賬面值須於以下期間償還#：

一年內	98,884	64,520
一年以上但不超過兩年的期間內	25,142	88,968
兩年以上但不超過五年的期間內	<u>—</u>	<u>21,880</u>
	124,026	175,368
減：流動負債所列示於一年內到期的款項	<u>(98,884)</u>	<u>(64,520)</u>
非流動負債所列示的款項	<u><u>25,142</u></u>	<u><u>110,848</u></u>

該等金額乃基於貸款協議所載的預定還款日期。

附註：

- (a) 於2024年12月31日，有抵押長期銀行借款以人民幣計值，並以本集團的樓宇及使用權資產(2023年：樓宇、使用權資產及分類為持有待售的資產)作抵押。截至2024年12月31日止年度，有抵押長期銀行借款按年利率介乎3.65%至4.25% (2023年：3.95%至4.35%)計息。
- (b) 於2024年12月31日，無抵押長期銀行借款以人民幣計值，按年利率介乎3.30%至3.65% (2023年：3.50%至3.65%)計息。於2024年及2023年12月31日，若干銀行借款由本集團若干附屬公司作擔保。

於2024年12月31日，借款(包括於一年內到期的長期借款)的公允價值與其賬面值並無重大不同，因為該等借款的應付利息接近當前市場利率。

本集團長期借款的風險敞口如下：

	於2024年 12月31日 人民幣千元	於2023年 12月31日 人民幣千元
定息借款	25,880	39,780
浮息借款	<u>98,146</u>	<u>135,588</u>
	<u>124,026</u>	<u>175,368</u>

本集團的浮息借款按中國人民銀行貸款優惠年利率負0.05%至正0.90%計息。利率於每十二個月重設。

本集團借款的實際利率(其亦相等於訂約利率)範圍如下：

	於2024年 12月31日	於2023年 12月31日
實際利率：		
定息借款	3.65%	3.50%至3.65%
浮息借款	<u>3.30%至4.25%</u>	<u>3.50%至4.35%</u>

本集團的銀行借款以人民幣計值，其為相關集團實體的功能貨幣。

16. 短期借款

	於2024年 12月31日 人民幣千元	於2023年 12月31日 人民幣千元
有抵押銀行借款(附註(a))	72,579	61,425
無抵押銀行借款(附註(b))	157,171	193,888
	<u>229,750</u>	<u>255,313</u>

附註：

- (a) 於2024年12月31日，有抵押短期銀行借款以人民幣計值，並以本集團的樓宇及使用權資產(2023年：樓宇、使用權資產及分類為持有待售的資產)作擔保。截至2024年12月31日止年度，有抵押短期銀行借款按年利率介乎1.50%至3.80%(2023年：2.40%至4.00%)計息，且須於一年內償還。
- (b) 於2024年12月31日，無抵押短期銀行借款以人民幣計值(2023年：人民幣)，按年利率介乎2.95%至3.90%(2023年：3.10%至4.10%)計息，且須於一年內償還。於2024年及2023年12月31日，若干銀行借款由本集團若干附屬公司作擔保。

本集團借款的風險敞口如下：

	於2024年 12月31日 人民幣千元	於2023年 12月31日 人民幣千元
定息借款	180,886	196,713
浮息借款	48,864	58,600
	<u>229,750</u>	<u>255,313</u>

本集團的浮息借款按中國人民銀行貸款優惠年利率正0.35%計息。利率於每12個月重設。

本集團借款的實際利率(其相等於訂約利率)範圍如下：

	於2024年 12月31日	於2023年 12月31日
實際利率：		
定息借款	1.50% 至 3.90%	2.40% 至 4.10%
浮息借款	<u>3.45% 至 3.80%</u>	<u>3.10% 至 4.00%</u>

市場回顧

2024年，中國製藥行業在政策調整、資本重組及創新突破的推動下經歷了深度轉變。儘管生物製藥領域在技術及市場方面展現巨大潛力，但資本開支項目的延遲仍具挑戰。地緣政治的不確定性繼續對全球製藥供應鏈的穩定性造成負面影響，導致不可預測的變化。與生物製劑相比，化學藥品項目的投資比例有所增加。受國家推動製藥行業設備更新、技術升級和數字化轉型的政策，以及歐盟《藥品生產質量管理規範》(GMP)附錄1對無菌產品的期望和指引(涵蓋藥品品質體系、污染控制策略、氣流模式、新技術及新工藝)所驅動，無菌產品GMP設施的建設、改造及擴建以及工藝設備升級的投資預期將會增加。此外，降本增效已成為製藥公司保持競爭力的重要策略。公司可透過採用先進的信息技術及數字工具，實現生產流程自動化及智能化，提升生產效率並減低成本，從而創造新商機。

於2023年9月22日，國家藥品監督管理局正式申請加入藥品檢查合作計畫(PIC/S)，並於2023年11月8日接獲確認書。根據PIC/S程序，完成加入程序的最長期限為6年。在此期間，藥監局可能需要採取措施符合PIC/S要求並讓業界有充足時間遵守PIC/S GMP指引。此舉措將會為質量及合規要求創造商機。

全球製藥行業將繼續取得新突破。技術方面，抗體偶聯藥物日漸成熟，T細胞接合劑器可望成為下一個主流，在疾病領域，腫瘤、糖尿病及自身免疫疾病將繼續佔據藥品市場的最大份額，而神經病學及代謝功能失調相關脂肪性肝炎等領域取得重大進展。細胞和基因治療以及mRNA疫苗技術管線持續擴展，有關領域開發活動保持持續增長。此增長突顯了該領域對全球先進治療需求的持續應對，推動藥物遞送和製造技術創新。隨著創新藥物市場維持強勁，在中國通過NewCo模式成為了公司進入全球市場的主流模式。同時，中國製GLP-1藥物、抗體偶聯藥物及自身免疫疾病藥物預計會在2025年大幅增長。多款自身免疫疾病藥物有望獲批，所有措施將會加快國產替代的步伐。

中國政府明確支持傳統中醫藥創新。2024年的政府工作報告中強調要「推動傳統中醫藥傳承創新，加強特色傳統中醫藥發展」。於2025年1月3日，國務院辦公廳頒佈《關於全面深化藥品和醫療器械監管改革促進製藥業高質量發展的意見》，要求加大對傳統中醫藥科研創新的支持力度，完善符合傳統中醫藥特點的監管體系，並鼓勵使用新技術、工藝、劑型改進現有的傳統中醫藥產品。

相比傳統的皮下注射，微針藥物遞送系統更加安全，能夠實現無痛及微創給藥。在中國，微針最初應用於醫療美容及皮膚科，市場需求則持續增長。目前的研究主要集中於疫苗、小分子藥物、生物製劑的遞送，用於治療腫瘤、糖尿病、化妝品、骨質疏鬆症和皮膚疾病。當中，可溶性微針技術因安全性、高效性、準確性及可控釋放的優勢，成為藥物遞送的其中一個熱門研究與應用方向。

人工智能(AI)及機器學習(ML)在藥物探索中的應用亦有所加快，可更有效地識別治療靶點，縮短開發時限。這些進展為技術合作及數字化建設投資創造機會。

隨著基因測序技術不斷進步、AI與大數據的高速發展以及跨領域技術的融合，精準醫療、個性化及智能化的診斷治療為患者提供龐大的發展潛力。精準醫療預計會有重大價值，特別是腫瘤治療、遺傳病篩查及慢性疾病個性化管理等領域。精準醫療的發展提高了診斷試劑準確性和特異性的要求。與此同時，個性化治療方式(例如標靶治療及免疫療法)獲廣泛應用，將大幅提高診斷試劑的市場需求。由於體外診斷試劑的集中採購持續擴大，市場資源可能會日益集中於龍頭企業。

業務回顧

於本年度，本集團錄得收入約人民幣1,500.4百萬元，較2023年同期減少14.9%，主要由於本集團在2023年全年的訂單量大幅下降約32.7%，導致期初未完工合同減少。然而，與2023年錄得的虧損相比，2024年的稅後淨利潤顯示已轉虧為盈，2024年的訂單承接量與2023年同期相比增加12.1%。該項轉虧為盈乃由於管理層堅毅不屈的努力，能夠應對中國市場激烈競爭的挑戰。

我們的策略為提高服務業務的佔有率，此舉能獲得更高的利潤率，減少對客戶資本開支投資潛在波動的依賴。服務業務不易複製，本集團於2024年將環境監測與檢測系統的相關產品線納入其服務業務組別。該舉措將進一步精簡團隊的技術資源並提升服務業務能力。

前端工程設計與諮詢服務業務專注於生物製藥工藝設計、設施符合性與諮詢效能，其於2024年獲得更多關注及認可。中國一線客戶與跨國公司要求生產設施符合國際法規標準，令高品質工程諮詢與設計服務的需求大幅增加。為滿足日漸增長的市場需求並更好地協調本集團的技術資源，策略諮詢與工程業務單位已告成立，專門從事早階段的工程諮詢、設計、技術服務和項目管理。通過利用其12種技術應用能力，策略諮詢與工程可提供從售前技術解決方案、成本估算至投標提案和項目執行的端對端服務。此確保實現品質合規、進度控制及成本效益，充分滿足客戶的多样化需求。

於2024年底，本集團完成收購奧星製藥系統(香港)有限公司(前稱思泰瑞奧星製藥設備有限公司) (「奧星製藥」) 的51%股權，該公司自2006年成立以來為本集團一間合營公司。為更好地服務客戶並進一步實現規模經濟，雙方決定根據新許可協議將奧星製藥的所有產品製造業務轉移至奧星，以整合資源及提升效率。本集團將繼續以Finn Aqua品牌提供優質產品和服務。

由於中國市場競爭激烈，因此於 COVID-19 疫情過後已致力重組國際業務團隊，務求爭取更多項目，並提高國際業務相對於中國的佔有率。2024 年所收取的詢價及訂單數量顯示，東亞、東南亞、印度、中東、北非以及南美洲等市場的訂單獲取量出現大幅增加。由於國際業務的未完工合同正在逐步轉化為收入，預計國際業務收入的增長百分比將會上升，並於明年開始顯現。值得注意的是，整合灌裝包裝系統業務在中國以外地區的訂單額收入佔比超過 50%。全球擴展一直是本集團多年來的企業策略，2024 年則是見證此策略成功實施之年。

本集團一直致力於不斷升級技術解決方案與服務。智能物料稱配解決方案在改善物料流動性、控制物料殘留、包材適應性及提高效率方面持續得到改進升級。同時，實現了從原輔料向內包材自動化解決方案的延伸。憑藉本集團在信息化技術的優勢，實現了該兩種能力的持續整合，並成功提供和交付核心產區交鑰匙解決方案。

我們在大輸液生產線持續發力。我們依託紮實的技術基礎，於 2024 年成功實現大輸液生產線從原料、輔料、顆粒及組合蓋從拆包、稱重到轉移的全系統自動化，並成功獲得合同。

在連續製造領域，作為口服固體製劑的新技術，政府推出多項政策鼓勵製藥行業應用新技術。作為該領域的龍頭企業，本集團持續投資於技術發展，成功完成了多個產品種類從批次製造轉向連續製造的工藝開發及可行性評估，為即將開始的商業化生產奠定了堅實基礎。與此同時，奧星與中國藥品審評中心以及計劃建設連續製造生產線的製藥企業積極合作，討論及探索從批次製造轉向連續製造的建設模式，涵蓋可行性評估、工藝技術轉移、工藝系統設計與建設、控制系統設計與評估、過程分析技術建模以及監管合規。

為了建立更協同高效的業務平台，本集團認真梳理生產線後，完成了業務重組調整。自2024年起，本集團將六大業務分部整合為三大業務集團，即(1)集成工藝與包裝設備系統；(2)諮詢、數字化和建設；及(3)生命科技設備與耗材。業務重組調整預期將提升本集團能力，令本集團更能適應更為激烈的競爭環境。本集團自豪地期望能更精準定位為一家在生命科學工藝技術與應用以及行業監管規則及實踐方面擁有全面知識及經驗的科技公司，使本集團能幫助客戶解決質量、合規及卓越營運方面的問題。

本集團相信，建立世界一流的技術能力需要持續的資源投入，其中招聘頂尖人才和顧問雖可能會在短期內對本集團的利潤率產生負面影響，但長遠來看，我們相比於競爭對手的競爭優勢將會增強。本集團相信，通過持續進行投資以及秉承我們的願景及戰略，我們將可實現中長期強勁的企業競爭力和達成業績成就。本集團在人力資源投資、地域擴張以及提升產品和應用解決方案能力方面採取積極措施，預期將為本集團帶來更令人滿意的業務成果。

訂單額

以下載列本集團按業務組別劃分的訂單額(包括增值稅(「**增值稅**」))的明細：

按業務分部劃分的 訂單額	截至12月31日止年度				變動 %
	2024年		2023年		
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	
集成工藝與包裝設備 系統	828,501	47.9%	622,046	40.3%	33.2%
諮詢、數字化和建設	540,783	31.3%	599,699	38.9%	(9.8%)
生命科技設備與耗材	359,551	20.8%	321,061	20.8%	12.0%
總計	<u>1,728,835</u>	<u>100.0%</u>	<u>1,542,806</u>	<u>100.0%</u>	<u>12.1%</u>

於本年度，總訂單額約為人民幣1,728.8百萬元，較截至2023年12月31日止年度約人民幣1,542.8百萬元增加約人民幣186.0百萬元或12.1%。集成工藝與包裝設備系統以及生命科技設備與耗材業務組別分別增長33.2%及12.0%；同時，諮詢、數字化和建設業務組別減少9.8%。

集成工藝與包裝設備系統

於本年度，集成工藝與包裝設備系統業務組別的訂單額約為人民幣828.5百萬元，較截至2023年12月31日止年度約人民幣622.0百萬元增加約人民幣206.5百萬元或33.2%。

2024年下半年，市場經歷了穩定而溫和的反彈，整個行業逐漸出現穩步復甦的跡象。國內市場被壓抑的需求開始釋放，歐盟《藥品生產質量管理規範》GMP附錄1《無菌藥品生產》指導方針落實帶動國內製藥企業改造項目增加。訂單覆蓋範圍由單一的生物製藥領域擴大至化學製藥、醫療保健等相關領域，逐步從中國市場延伸至全球市場。與此同時，在探索海外市場拓展的過程中，訂單量亦有小幅度提升。

諮詢、數字化和建設

於本年度，諮詢、數字化和建設業務組別的訂單金額錄得約人民幣540.8百萬元，較截至2023年12月31日止年度約人民幣599.7百萬元減少約人民幣58.9百萬元或9.8%。

2024年，由於新生物製藥項目投資大幅減少，加上市場競爭激烈，因此訂單總金額有所下降。製藥公司對新設施建設及升級項目投資意願較弱，導致市場訂單減少。然而，憑藉本集團在提供製藥工程全階段服務方面的優勢，我們旨在通過諮詢和設計服務推動自動化和數字化系統訂單，同時關注行業對能源效率的需求，並提供整合解決方案，從而提升訂單數量。符合歐盟／美國標準的合規性升級和數位轉型的機會日益增加，越來越多公司將拓展海外市場和提高生產效率視為首要任務。預計2025年相關機會與整合訂單將有顯著增長。儘管面臨疫情後生物製藥項目減少、化學藥品集中採購導致利潤下滑、國際合同開發生產組織(CDMO)訂單減少影響單一合同價值等挑戰，2025年將透過市場區間、品質系統諮詢策略調整，以及拓展中國日益成長的製藥設備維護服務市場，發掘新商機。總體而言，2025年將以價值導向的競爭和成本控制為優先考量，透過差異化策略、成本優化、全球市場拓展、資源整合和技術創新，提升毛利率和訂單價值，以確保業務的持續增長。

生命科技設備與耗材

生命科技設備與耗材業務組別的訂單額由截至2023年12月31日止年度約人民幣321.1百萬元增加約人民幣38.5百萬元或12.0%至約人民幣359.6百萬元。

2024年訂單有所增長主要由於採取了多項措施，包括通過組織調整及戰略重點加強銷售管理，及調配專屬大客戶經理推動客戶參與。儘管生物製藥行業放緩，但該業務組別仍致力集中於無菌化學藥品製造商及複雜製劑企業，從而獲得客戶訂單。憑藉多年來在污染控制策略方面的專業知識，我們建立了更健全的無菌保證耗材供應系統。我們從以應用為中心的角度完善現有營運、優化市場策略，並加強以情境為基礎的解決方案，從而在更廣闊的客戶及產品類別中獲得更多訂單。展望未來，隨著耗材製造中心研發能力不斷提升，自有品牌產品供應體系日趨成熟，我們將進一步提升奧星自主品牌的競爭力，在日益激烈的市場競爭中鞏固我們的核心優勢。我們亦於東南亞及東亞等海外市場建立了良好的銷售渠道，通過自主研發及自有品牌產品為未來發展奠定基礎。未來，我們將加強研發投入，開發更具競爭力的產品，加大營銷力度，提升品牌知名度及市場份額，利用中國醫藥設備維護市場的增長，拓展設備維護服務。該等措施將通過價值競爭、成本優化、全球擴張、資源整合及技術創新推動可持續的業務增長。

未完工合同

以下載列於2024年12月21日本集團按業務分部劃分的期末未完工合同價值(不包括增值稅)及相應合同數目明細：

按業務分部劃分的未完工合同	截至2024年12月31日止年度			
	合同數目	%	人民幣千元	%
集成工藝與包裝設備系統	577	36.7%	531,577	49.2%
諮詢、數字化和建設	799	50.9%	497,636	46.0%
生命科技設備與耗材	194	12.4%	52,299	4.8%
總計	<u>1,570</u>	<u>100.0%</u>	<u>1,081,512</u>	<u>100.0%</u>

生產、執行和組織

本集團的全資附屬公司 AUSTAR UK Limited (「AUSTAR UK」) 位於英國西約克郡哈德斯菲爾德的工廠成功通過 ISO 9001 和 14001 認證，未出現任何不合格情況。該團隊亦獲得了 Alcumus SafeContractor 的認證，這是一個市場領先的健康與安全認證系統，幫助承包商和組織變得更健康、更安全、更強大，同時維護奧星的安全聲譽。

在推廣和指導奧星生產系統的主要目標下，於 2024 年底，中國團隊的技術人員聯同英國團隊執行建設、測試和工廠驗收測試，向所有參與其中的工程師提供了寶貴的學習和體驗。我們相信這種相互學習討論的方式是幫助技術人員成長的有效方法，為我們的全球擴展策略奠定堅實基礎。

南京製造中心已於 2024 年 7 月成功遷往上海製造中心。遷址後，在團隊組織、品質控制、環境、健康與安全以及生產方面的系統整合進行了快速應響。兩個生產基地的整合意味著我們在南京的無菌凍乾、灌裝和視覺查驗業務已順利融入我們先進的上海製造中心，以更高效地服務全球客戶。升級後的上海製造中心佔地超過 31,300 平方米，具備先進的智慧製造能力。該整合進一步提升上海製造中心的生產線，從生物工藝及流體處理延伸至凍乾、灌裝及查驗。

為提升品質文化及領導力，本集團對品質團隊進行重組，現今分別屬於各業務集團。我們相信是次重組最能符合新的管理架構，將會提升整體工作效率。

經過前幾年的持續積累和改進，奧星生產系統已於 2024 年進入成熟階段。團隊提出超過 600 種合理化建議，完成 90 多項改善活動及 20 個豐田式商業實踐 (TBP) - A3 改進項目。同時，亦增設兩項聚焦提升工作效率的計劃 — 執行 — 檢查 — 行動 (PDCA) 及聚焦降低成本的「制約理論」(TOC) 的精益道場管理體驗模擬課程，使該項目的課程總數增至 7 項。

收購奧星製藥(當時的合營公司)的餘下股權後，於2024年底，兩支生產團隊處於整合過程。我們相信，在奧星生產系統的指導下，將很快建立更高效的管理與生產系統。

奧星耗材製造中心專注於污染控制耗材及無菌轉移耗材，在產能建設方面取得重大進展，特別是在無菌對接技術領域。快速對接袋等產品已進入商業化批次生產階段。這代表著一項技術創新突破，推廣無菌對接技術在製藥行業上廣泛應用。同時，耗材製造中心持續優化品質、供應鏈及生產領域的營運系統。透過引入先進的生產管理原則和數字工具，確保營運效率及可靠穩定的產品品質，加上從研究與發展到商業化大規模生產的全方位能力，耗材製造中心旨在為客戶提供優質且具成本效益的耗材，幫助客戶實現合規營運及精益生產。

繼2024年初進行的業務重組調整後，為了建立更高效的執行團隊，我們根據業務集團焦點及技術人員能力的原則重組項目執行中心。於2024年，項目執行中心已執行超過600個項目，並於中國內地、台灣、東南亞、南美以及其他地區成功交付385個項目，當中涵蓋廣泛的次產業領域，例如活性藥物成分、醫院、化工、生物製劑、多肽活性藥物成分、醫美。除了在中國成功交付新領先肽類工藝項目及醫用透明質酸項目，因應全球市場的項目需求持續上升，項目執行中心亦建立及培養了優秀的國際執行工程師團隊，在中國以外執行高質量項目。團隊在不同國家地區執行項目，包括約旦、阿爾及利亞、阿拉伯聯合酋長國及烏茲別克。

隨著多個數百億片的口服製劑自動稱重供藥項目及生物製藥自動稱重供藥項目成功投產，以及延伸至大容量注射液自動稱重供藥項目的實施，奧星在數字化集中稱重供藥領域奠定基石，持續邁向智能製造。面對國家日益嚴格的傳統化學藥品及傳統中醫藥法規，奧星為多間領先的製藥集團提供子公司品質管理統一、電腦化系統驗證與管理以及日常營運方面的專業諮詢服務，並協助部分公司成功通過國際認證檢測。在新興的放射性藥物領域，奧星亦提供品質體系建設、新項目確認及驗證諮詢的專業服務。

銷售與市場營銷

本集團的內部銷售合作模式旨在鼓勵來自不同行業和不同產品線的銷售團隊互相支持，為我們的客戶提供更貼合的解決方案。該模式由一個進行客戶關係管理的複雜商務智能信息系統協助實施，以確保我們的客戶得到適當支援以及我們的銷售團隊能以具成本效益的方式工作。

通過多年的銷售人才及組織發展，本公司在中國的銷售流程已相對成熟，涵蓋生物及化學藥物、醫療器械、動物保健、中藥、化妝品、保健品等領域。中國銷售團隊將專注於中國市場，而主題專家和技術應用團隊則為地區銷售提供技術支持以及方案準備和演示。

在全球拓展方面，我們一直根據執行策略逐步建立團隊。近年來，我們已招募歐洲和東南亞團隊直接處理相關銷售機會和意向問詢。2023年初，我們成立了新的領導團隊，透過優化現有團隊成員和引進新成員，開始了若干組織變動。從銷售訂單額資訊來看，組織變動產生了正面的影響，從印度和東南亞地區的訂單大幅增加足以證明。我們相信本集團重整後的全球銷售團隊在銷售訂單額中所佔的比重將逐漸提高。於2024年，我們正與更多忠誠的代理商進行接洽並進行審核。

於2024年下半年，本集團積極參與及組織22場多樣化活動，覆蓋關鍵國際市場。奧星透過這些活動鞏固了在傳統市場的地位，同時將奧星的企業形象拓展到新區域。

主要展覽包括海得拉巴的Pharma Pro & Pack、印尼Allpack、印度CPHI & PMEC、米蘭CPHI & P-MEC Worldwide、中國廈門CIPM 2024、莫斯科的Pharmtech & Ingredients以及沙特阿拉伯CPHI Middle East 2024。部分活動標誌著我們在該地區首次亮相，在急速擴張的市場中開啟新商機。我們與全球客戶和業界同儕進行有意義的交流，提高奧星的品牌知名度並建立新的合作夥伴關係。

舉辦生產基地開放日是展示奧星領先技術及生產整體能力的良好方法，於2024年已舉辦相關活動。2025年，本集團將貫徹全球擴張戰略，通過參與具影響力的全球活動和舉辦生產基地開放日，締造更多對話機會。

隨著我們的科技及產品升級，於2024年下半年已製作50本新宣傳冊，現時透過本集團網站的資源中心分享的宣傳冊共有244本。透過四種語言的資料分享平台，我們的全球客戶可隨時下載宣傳冊了解我們的產品、技術解決方案以及服務能力。

於2024年下半年，本集團已發佈252則本公司新聞，透過16個社交媒體賬號分享超過460次，創造超過360,000次的點擊率。團隊一直在不同社交媒體平台上致力探索更多功能，迎合不斷增長的需求及新的終端用家習慣。動態視覺資訊已被證明十分有效。本年度下半年已製作37個影片，內容涵蓋新技術、產品、項目個案學習、功能能力、行業知識及假日聚會，全部均吸引大量關注。隨著主要社交媒體的關注人數持續增加，我們看見來自社交媒體和網站渠道的訂單問詢亦不斷增加，充分證明社交媒體渠道的有效性和顯著影響。

研發

於2024年12月31日，本集團擁有419項專利。本年度內，本集團獲得了43項註冊專利，目前有48項專利正在申請過程中。

固體製劑行業對於數字化及信息化的需求顯著增加，對於結合工藝設備、信息系統及工藝服務的綜合解決方案的期望同樣如此。客戶要求系統集成商從概念設計階段開始提供交鑰匙解決方案。為應對此等市場需求，奧星進一步提高其創新工藝研究中心的能力，通過研發及業務發展優化自動稱量配料、物料密閉轉移方案，結合自主移動性車輛和製造執行系統，促進系統之間無縫共享數據。

連續製造系統於2023年推出，並於2024年完成性能測試，成功實現多款藥物產品從批次製造轉向連續製造的工藝研發，另外亦開發了專門為傳統中醫藥大規模商業化而設計的自動供料站並應用於該項目。

憑藉我們對固體製劑研發及工藝的深入瞭解，奧星已開發傳統中醫藥顆粒的雙驅製粒技術，將流程分析建模、實驗設計、線上數據採集及數據分析等多種功能整合至自主開發的 **Pharmalytics** 數據平台。該平台連接多個研發軟件系統，協助工程師快速完成建模、實驗設計及數據分析，成為研發流程平台數字化的領先典範。

本集團以生物製藥的核心工藝設備為本，並結合實際市場需求，開發了上游細胞及微生物的標準培植系統以及下游工藝的核心設備。另外，我們補充實驗規模生物反應器的開發並擴大線上拉曼系統在上游及下游領域的應用。開發新標準產品有助改善產品質素、降低生產成本、促進貿易效率及提高項目響應效率，為行業發展作出貢獻。

無導向機器人推桿系統已完成優化及二次開發，可應用於更多場景，例如是無菌物料轉移。該系統亦成功轉變至商業應用階段。憑藉全電力驅動、無油、無氣動及無污染的特點，無導向機器人推桿在未來自動化要求日益提高的無菌製藥市場上提供廣泛的應用場景及競爭力。

我們的研究正推進預充式注射劑系統技術朝更高整合度及多用途功能的方向發展。憑藉簡便、高整合度及強大擴張性的特點，2024年的預充式注射劑系統產品的擴張豐富了交付範圍，我們相信持續擴張產品組合將會滿足終端用戶日益增長的需求。

本集團成功引入高低速自動裝盒機，配備伺服控制、高效穩定的傳動機制，以及模組化設計的機器特點及快速調節與更換部件功能。這些設備乃根據 **cGMP** (動態藥品生產管理規範) 而設計，旨在滿足製藥生產需求。高低速自動裝盒機能處理多種包裝類型的智能自動裝盒，包括鋁塑板、注射塑料托盤、藥瓶及相關食品包裝。

奧星豐富了其容器密閉完整性測試的密封完整性測試產品，並基於可調諧二極體雷射吸收光譜儀技術及真空衰減法原理，開發了小瓶密封測試設備，其具有模組化設計、多規格兼容性，及可與前端視覺查驗機器相整合的特點。此擴大了本集團的產品種類，迎合市場日益增長的需求。

本集團成功開發潔淨室智能清潔機器人的原型，是世界首個智慧無人操作系統，可自動部署及執行符合EU GMP附錄1規定的潔淨室清潔及消毒程序。預期該技術即將迎來廣泛採用，將顯著促進製藥業核心領域的無人干預進程。

本集團成功開發一系列密閉轉移產品，包括不鏽鋼及聚乙烯快速轉移接口以及隨附的快速對接袋。該等產品旨在滿足抗體偶聯藥物、細胞治療及基因治療等高端領域對密閉轉移技術的嚴格要求。項目團隊已於中國完成技術轉移並實現生產。與此同時，本集團通過重新設計及嚴謹測試，可確保產品完全符合GMP、FDA及其他相關監管要求。目前，部分產品規格已完成研發並進入市場化階段，標誌著奧星在高端生命科技耗材的獨立研發及製造能力已達到新水準。

前景

自2024年起，本集團已將六大業務分部整合為三大業務集團：(1)集成工藝與包裝設備系統，合併了全部原有的流體與生物工藝系統和粉體固體系統業務分部；(2)諮詢、數字化和建設，將原有的潔淨室及自動化控制與監控系統、GMP合規性服務以及大部分製藥設備分銷及代理業務分部中的所有服務和工程建設業務合併為一個業務分部；及(3)生命科技設備與耗材，其中生命科技耗材業務分部保持不變，但更名為生命科技設備與耗材。

集成工藝與包裝設備系統

集成工藝與包裝設備系統業務分部專注於生命科學行業的先進製造和工藝的業務和技術方向。該分部的成立是為了滿足製藥業日益增長的需求，即擁有一家技術和知識能力兼備的交鑰匙供應商，提供液體和固體系統、化學合成和生物工藝、無菌和非無菌、從研磨到凍乾等服務，以滿足一些複雜的配方和完成原料藥物流程要求。這種能力的明顯優勢是能夠提供勝肽和寡核苷酸藥物的交鑰匙解決方案。

連續製造在取代傳統批量製造方法方面具有極其重要的意義，並能帶來各種技術和經濟效益，尤其是在資本開支和營運成本方面。有鑒於此，我們的行政總裁何國強先生於2023年11月率領專家團隊支持《如何設計和實施從粉末到片劑的連續製造系統》一書中文版的翻譯和出版工作。2023年，本集團首次舉辦了由奧星研發的口服固體制劑連續製造系統的產品試用和展示。此成功乃基於對數字化、過程分析技術、藥物配方和數據處理技術等人才知識開發的長期努力和資源分配。於2024年，本集團的工藝實驗室對客戶授權的部分藥品進行了由批次轉為連續製造的技術可行性研究。連續製造是製藥業的顛覆性技術。近期，隨著連續製造的產品和出版物的推出，創新藥和仿製藥對連續製造應用的需求高漲，此增強了我們的信心，相信連續製造應用在中長期內可在服務和設備方面帶來巨大商機。短期而言，本集團已準備好提供諮詢服務和試驗設備，以支援客戶的臨床和配方開發任務。

為了以成本和規模贏得集中採購政策的訂單，年產100億片固體制劑／膠囊的超大規模數字化生產設施一直是製藥廠商所面臨的挑戰，但現在已成為他們所追求的現實競爭優勢。奧星透過提供數字化諮詢和關鍵設備與系統，幫助客戶實現了這一目標。奧星口服固體制劑整合系統在可靠的客戶基礎上開發，能夠在此市場分部中佔據更多的市場份額。

在凍乾、灌裝和查驗技術方面，本集團將致力於不同產品線的產品研發和系統集成，包括預充式注射劑系統、粉末給料、高速脂質體灌裝線、安瓿產品線、液態氮凍乾機和無需人工干預的全自動無菌灌裝系統。本集團已從單純提供凍乾機發展到開發凍乾系統(凍乾機+無菌隔離+自動進出料系統)，並致力於成為液體試劑從設計到製造和驗證的全面解決方案供應商，其核心設備包括凍乾機、無菌隔離器、自動進出料系統、清洗機、脫氫通道、灌裝封口機、旋蓋機和檢測機。透過在產品、服務和備件方面的不斷改進，本集團可增強其在全球市場的整體競爭力。

整合填充和凍乾系統現已與當時的粉體固體系統業務分部合併，憑藉其粉末處理和高活性藥物成分(HPAPI)密閉方面的專業知識，為凍乾機帶來了更多的技術優勢。小瓶和預充式注射劑灌裝線以及凍乾機是製藥和醫美行業的重要核心設備。從歐洲供應商的代理到擁有自主研發能力的設備製造商，奧星在灌裝線和凍乾機等傳統項目上經歷了艱難的發展過程，由於製藥行業的高技術壁壘和客戶對新供應商資格的典型保守態度，產品從概念到高度成熟需要數年時間才能完成。隨著新版歐盟GMP附錄1規則以及世界衛生組織和新版PIC/S的GMP指南的出台，採用更嚴格的無菌保證方法必將有助於本集團灌裝線和隔離器設備及系統業務的發展。

C-True視覺檢測機於2023年底推出。該等極具潛力的產品在2024年獲得相對滿意的訂單數量，未來數年的前景非常鼓舞。本產品採用獨特的「攝影機非追蹤」視覺偵測技術和人工智慧深度學習技術，可確保穩定的影像擷取並解決缺陷識別問題。該產品(連同我們的小瓶和注射劑灌裝線)成為我們從初級包裝到二級包裝業務成長的起點。

由奧星作為少數股東的設備公司Noozle取得了令人滿意的業績；透過本集團的營運支持及自身在2024年探索更多行業領域的積極舉措，Noozle的業績有所進步。Noozle在粉末微粉化和納米均質技術方面的核心設備在複雜藥物的研究和生產中具有巨大潛力。Noozle及奧星能夠將產品捆綁在一起，提供具有競爭力的產品。

諮詢、數字化和建設

諮詢、數字化和建設業務分部的服務範圍包括前端工程諮詢、概念和詳細設計、數字化、自動化和資訊系統、GMP合規性和品質系統、設施建設項目管理，以及以生物製藥行業為重點的生命科學行業的設施交鑰匙解決方案。其優勢在於本集團先進及以資訊技術為基礎的項目執行流程、製藥工藝知識以及本集團研究與製造營運信息集成系統(REMOIIS)平台的自動化和資訊系統工程知識。這些服務能夠滿足客戶的設施管理、設備維護和系統升級要求。

除中國外，本集團一直在中東和東南亞等地區提供包括潔淨室工程等的交鑰匙解決方案。與其他地區的競爭者相比，本集團在中國獲得的技能和知識使其能夠應對其他地區各種複雜的項目，提供極具競爭力和成本效益的「從設計到建造」項目。由於其他地區的利潤率普遍較高，本集團的主要業務發展方向之一是探索全球擴張機會。

本集團在製藥業中數字化及監管合規方面的知識及經驗一直讓本集團能夠獲取具備全集成系統連同智能信息系統的挑戰性要求的項目，而此將奧星與其他設備及系統競爭對手區分出來。該等自動化及數字化項目的要求均來自於因目前實施的所有藥品降價政策而須面對「運營—降低成本壓力」挑戰(尤其於中國)的客戶的迫切需求。

在Pharma 4.0方面，數字化轉型的重要性及緊迫性已得到已發展國家的充分認可。新興國家(包括中國)的生命科學研究及生產公司逐漸意識到，為了趕上已發展國家的同行，其必須加快數字化轉型的步伐。本集團於過去數年通過大力發展技術領域的人才及技能，應對上述發展及趨勢。本集團創建了一個結構複雜的REMOIIS平台，以促進軟件供應商及合作夥伴向客戶提供解決方案，本集團擔任系統集成商，並提供包括數據處理及分析在內的基礎設施，於整個產品生命週期中覆蓋不同級別(級別0至級別3)。然而，本集團意識到此情況並計劃擴展其維修及保養相關服務的業務範疇，以迎合潛在客戶的需要。

本集團擁有一支實力雄厚、經驗豐富的服務團隊，提供傳統維修和維護、自動化系統升級以及設施管理服務。隨著製藥研究人員和製造商將資源集中在核心競爭力上，而不是培養維修和維護人員，市場對設施和設備維護服務的需求不斷增加。當前的市場趨勢是將維修和維護工作外包給其他服務供應商，而不是由客戶自行執行。對電腦系統驗證的監管要求將為我們的客戶帶來技術挑戰，使他們需要升級自動化系統以符合最新的監管要求。

本集團提供的GMP合規性和藥品品質管理服務在中國和亞洲地區的生物製藥行業得到高度認可。這些經驗可應用於生命科學領域的其他行業，如動物保健、醫學美容、放射性藥物和醫療器材等，以利用在生物製藥行業獲得的聲譽，由於當局的監管檢查越來越嚴格，對GMP生產規範的要求亦越來越高。

此業務分部的各業務部門憑藉多年累積的各種專業知識均已建立完善的諮詢團隊，包含工藝諮詢、概念設計與詳細設計、智能與信息諮詢及合規與設施管理諮詢。該能力使本集團在眾多其他服務供應商中脫穎而出，令本集團能夠成功為製藥公司提供獨一無二的全面諮詢服務。

製藥公司因中國製藥市場的競爭激烈正承受成本劇增的壓力，迫使該等公司尋找解決方案減少成本及增加成效。數字化轉型及節能改造將為近期的發展趨勢。通過實施整體運維管理、設施管理服務及節能改造，製藥企業能夠提高生產效率以及降低運營成本，並將成為推動製藥行業可持續發展的趨勢，亦是本集團花費大量時間及努力以達至成本效益最大化利潤的領域之一。

生命科學設備及耗材

生命科學設備與耗材業務分部的常規業務涉及服務、耗材和設備。我們在中國生物污染控制與無菌保證市場佔據主導地位已有20多年，在客戶忠誠度和利潤方面都有良好的往績記錄。雖然該業務看似是買進賣出的商業模式，但深入研究後會發現，其實力和競爭力取決於其污染控制知識—清洗、消毒和滅菌。我們的主要發展舉措之一，就是在幾年前透過與第三方供應商和擁有中國生產設施的現有合作夥伴合作，推出了我們的自有品牌產品。因此，我們可以涵蓋更多對價格敏感且銷售量高的產業。污染控制產品和服務業務的另一個成長動力來自歐盟GMP附錄1的監管要求(特別是PIC/S-EMA-WHO聯合執行工作小組於2024年1月年宣佈的附錄1(無菌藥品生產)修訂版)。高價值醫學美容、勝肽、寡核苷酸和其他複雜藥物等新領域可以成為該業務新的收入來源。對能夠向重視產品和病人安全的客戶提供無菌保證諮詢、支持服務和耗材的供應商而言，細胞和基因治療(CGT)領域是一個非常令人興奮的機會。

與無菌轉移和一次性生物工藝耗材相關的服務和產品主要是指我們其中一個先前的合營企業的潔淨蒸氣滅菌袋和生物工藝袋。本集團於2021年將該合營企業的權益出售後，本集團正在製定新的業務模式來解決該等問題，並探索此類產品的市場機會。在無菌轉移方面，本集團已與CAPE Europe France(「**CAPE Europe**」)(奧星位於法國的合營企業，擁有創新的快速轉運接口產品)建立了銷售和技術合作關係。對於一次性生物工藝耗材而言，倘沒有適當的策略，要重新奪回市場份額將非常困難，因為在過去幾年(尤其是在COVID-19疫情期間)，客戶的認知和供應商的能力都發生了變化。

該業務分部的策略方向在於先進治療和先進的生物工藝技術。具體而言，生物反應器、凍融設備及隔離器等產品已轉移至集成工藝與包裝設備系統業務分部，從而利用該等產品，使其在生物工藝方面提供更全面的服務，令生命科技設備與耗材業務分部專注於耗材及密閉控制相關業務。於過去一、兩年，為了幫助客戶應對先進治療醫療產品領域的挑戰，本集團提供了相應的解決方案：(i)工藝開發和優化的客製化服務，其中主要產品是細胞製備領域和涉及擴大工藝的產品，如波浪生物反應器、玻璃生物反應器、蜂巢式細胞培養系統和隔離器、細胞製備站和細胞儲存及程序降溫設備；及(ii)商業生產中的污染控制和密閉材料處理與運輸，包括細胞製備隔離器、無菌運輸備件和設備、環境監測系統。

強大的技術能力和知識

本集團一直在我們的能力和技術模型方面開發 12 項技術應用，並已於過去數年逐步建立個別特定的技術應用團隊。該等 12 個技術應用團隊包括：1)「製藥自動化和數字化」、2)「清潔、滅菌和消毒」、3)「潔淨公用工程」、4)「生物製藥工藝和技術」、5)「密閉技術」、6)「潔淨室／HVAC／EMS／BMS」、7)「凍乾、灌裝及查驗」、8)「生物安全科技和設施」、9)「實驗室技術及設施」、10)「製藥配方科技」、11)「合規與卓越運營」及 12)「分析測量技術」，而我們亦已定期舉行研討會，旨在更好地將單一產品線的技術能力融入全面的技術解決方案。我們相信，憑藉該等跨業務單元的專業技術應用團隊，我們定必能向客戶提供更多最新技術的科技解決方案。

服務業務機會

我們對服務業務的發展熱情在所有主要業務部門及產品線中佔主要地位，乃因其與設備及工程系統業務相比，服務業務顯然不需大量營運資金以實現業務績效。服務業務依賴於固定人力資本及精簡流程，尤為重要的是從長期客戶忠誠度及滿意度中獲得的品牌認知度。就此相信奧星具備所有該等要素。

本集團服務業務的服務範圍逐步擴大，以增強競爭差異化。競爭對手難以複製服務業務，使服務業務為本集團提供合理的利潤率貢獻。本集團約於兩年前為服務業務專門成立了一個增長推動小組，藉採取更積極的方法及行動計劃增加服務業務的收入。隨著本集團服務業務的佔比在不久將來有所提升，其對毛利率的貢獻預期將更加顯著。

全球拓展

在全球拓展方面，我們於過去幾年已招募歐洲和東南亞團隊直接處理相關銷售機會和意向問詢，根據執行策略逐步建立起團隊。我們相信本集團的全球銷售團隊在銷售訂單額中所佔的比重將逐漸提高。顯然，銷售標準化設備產品比銷售服務和客製化產品及系統容易得多。系統的整合度越高，與客戶就技術和商業建議以及專案執行進行溝通的難度就越大。於過去10年中，本集團逐漸在產品組合中開發出更標準化的核心設備，這在中國以外的一些地區比銷售系統更為方便。本集團的全球項目執行團隊透過團隊能力建設，在中東、北非和東南亞地區獲得了極高的客戶滿意度和客戶忠誠度，證明了其在專業項目管理方面的能力。

AUSTAR UK擁有研發及市場營銷能力，可協助本集團拓展歐洲業務。此外，位於法國的CAPE Europe將進一步擴大歐洲市場的規模。本集團致力成為生命科學產業的領導者之一。

複雜藥物

美國食品藥物管理局將複雜藥物定義為以下類別：

1. 含有複雜活性成分的產品(如勝肽、高分子化合物、原料藥的複雜混合物)；配方複雜的產品(如脂質體、膠體)；給藥途徑複雜的產品(如局部作用藥物、複雜的眼科產品和配製成懸浮劑、乳劑或凝膠的耳科劑型)；或劑型複雜的產品(如植入劑、透皮劑、計量吸入劑、緩釋注射劑)。
2. 複雜藥物器械組合產品(如自動注射器、吸入器)。
3. 其他產品，當中其審批途徑或可能替代方法具有的複雜性或不確定性將受益於早期的科學參與。

雖然複雜產品越來越受歡迎，目前有數百種先進的給藥平台正在開發中，但目前只有少數技術具有實用性。此領域的產品技術包括納米顆粒、藥物洗脫系統／器械、脂質體、聚合物微粒等。複雜的工藝挑戰包括(其中包括)無菌生產、加入高活性化合物、研磨／顆粒工程、噴霧乾燥、擠壓和微流體化等。

2022年，本集團收購了Noozle 40%的股份，該公司生產上述工藝的部分核心設備，即微米和納米顆粒均質化，包括噴射研磨和微流控設備。目前，大多數客戶仍處於實驗室和先導性規模設備及設施的研究階段，但預計在這些客戶成功獲得新藥批准並轉向更大生產規模的商業階段後，收入將大幅增加。利用Noozle範圍內的核心設備提供完整的交鑰匙解決方案，是本集團重要的補充產品策略。

先進治療醫療產品

由於歐盟GMP新法規和CGT工藝要求的發佈和實施，整個生產工藝的無菌保證成為設備及系統工程嚴格關鍵的考慮因素。我們相信，我們英國的附屬公司AUSTAR UK、我們法國的合營公司Cape Europe與本集團在中國的無菌轉移及分離技術製造工廠將密切合作，共同邁向在全球提供最具競爭力的無菌保護及保證方案的戰略目標，將能為本集團貢獻可觀的收入及利潤增長。

新療法的研究及商業化是奧星等一眾生命科學服務提供商的主要業務增長驅動力之一。CGT技術及工藝相信仍處於早期發展階段，尚有巨大空間讓負有創新及創意的服務提供商為此領域開設新業務以及新產品及服務。對此領域的樂觀態度帶動了對生命科學研發及生產計劃的投資熱情及資源投入，此現象在亞洲顯而易見，當中，2024年獲得中國以外地區的設備訂單。由戰略及工程諮詢到設備及耗材供應，本集團對此領域涉足不斷深入。積極參與將有助我們獲取更多知識及經驗，以創造及創新此潛力領域的產品及服務。本集團相信，CAR-T藥物的批准代表先進治療醫療產品(ATMP)已進入快速發展階段，儘管ATMP新項目的資本開支投資在2024年因部分不利的宏觀經濟因素而有所放緩，但CGT行業的發展趨勢將會持續向好。本集團積極協助客戶建立合規、精益及靈活的細胞治療設備，提供從概念設計、潔淨工程到核心細胞治療工藝設備的工程及工藝解決方案，以及構建可追溯的細胞治療自動化及信息化解決方案。自2023年起，ATMP行業一直推出更多細胞相關設備及系統，包括本集團以其自主知識產權所開發及生產的產品。通過公司層面的創新和研究中心以及業務部門的研發團隊開發強大的產品及服務，可進一步支持本集團的業務增長。

經營業績

收入

本集團提供以下三個業務組別的服務及產品，即：(1)集成工藝與包裝設備系統，其主要類型包括液體工藝系統以及粉體固體系統；(2)諮詢、數字化和建設，其主要類型包括設計諮詢、合規服務系統以及潔淨室／自動化控制系統；及(3)生命科技設備與耗材，專注生命科技耗材、先進治療及先進生物工藝技術。

於本年度，本集團的總收入約人民幣1,500.4百萬元，較截至2023年12月31日止年度減少約14.9%，主要由於集成工藝與包裝設備系統業務組別以及諮詢、數字化和建設業務分部的收入減少，部分被生命科技設備與耗材業務組別的收入增加所抵銷。

下表載列本集團按業務組別劃分的收入明細：

按業務分部劃分的 收入	截至12月31日止年度				變動 %
	2024年		2023年		
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	
			(經重列)		
集成工藝與包裝設備 系統	655,205	43.6%	863,086	48.9%	(24.1%)
諮詢、數字化和建設	515,814	34.4%	597,255	33.9%	(13.6%)
生命科技設備與耗材	329,383	22.0%	303,393	17.2%	8.6%
總計	<u>1,500,402</u>	<u>100%</u>	<u>1,763,734</u>	<u>100.0%</u>	<u>(14.9%)</u>

集成工藝與包裝設備系統

於本年度，本集團來自集成加工及包裝系統業務組別的收入由截至2023年12月31日止年度約人民幣863.1百萬元減少約人民幣207.9百萬元或24.1%至本年度約人民幣655.2百萬元。減少主要由於期初未完工合同減少所致。

諮詢、數字化和建設

於本年度，本集團來自諮詢、數字化和建設業務組別的收入由截至2023年12月31日止年度約人民幣597.3百萬元減少約人民幣81.5百萬元或13.6%至約人民幣515.8百萬元。由於2023年底未完工合同結餘下降，加上部分已簽約項目因客戶發展計劃調整而延遲啟動，2024年訂單相對疲弱，導致2024年銷售收入減少。

生命科技設備與耗材

於本年度，本集團來自生命科技設備與耗材業務組別的收入由截至2023年12月31日止年度約人民幣303.4百萬元，增加約人民幣26.0百萬元或8.6%至約人民幣329.4百萬元。增加主要由於本年度訂單額增加及期初未完工合同增加所致。

下表載列本集團按地域劃分的收入明細：

收入	截至12月31日止年度				變動 %
	2024年		2023年		
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	
中國大陸	1,333,487	88.9%	1,681,099	95.3%	(20.7%)
其他地區	166,915	11.1%	82,635	4.7%	102.0%
總計	<u>1,500,402</u>	<u>100%</u>	<u>1,763,734</u>	<u>100%</u>	<u>(14.9%)</u>

於本年度，本集團收入主要來自中國大陸客戶，佔收入總額約88.9% (2023年：約95.3%)。來自其他地區的收入於本年度有所增長。

銷售成本

於本年度，本集團的銷售成本由截至2023年12月31日止年度約人民幣1,427.7百萬元減少約人民幣228.5百萬元或16.0%至約人民幣1,199.2百萬元。減少主要由於收入下跌所致。

毛利及毛利率

於本年度，本集團的毛利由截至2023年12月31日止年度約人民幣336.1百萬元減少約人民幣34.9百萬元或10.4%至約人民幣301.2百萬元。於本年度，毛利率由截至2023年12月31日止年度約19.1%增加至約20.1%。毛利率增加主要由於集成工藝與包裝設備系統和生命科技設備與耗材業務組別所實現的毛利率增加所致。

下表載列本集團按業務組別劃分的毛利及毛利率明細：

按業務組別劃分的毛利及毛利率	截至2024年12月31日止年度			截至2023年12月31日止年度		
	人民幣千元		毛利率	人民幣千元		毛利率
		%	%		%	%
集成工藝與包裝設備系統	92,834	30.8%	14.2%	99,421	29.6%	11.5%
諮詢、數字化和建設	79,621	26.4%	15.4%	140,974	42.0%	23.6%
生命科技設備與耗材	128,762	42.8%	39.1%	95,655	28.4%	31.5%
總計	<u>301,217</u>	<u>100.0%</u>	<u>20.1%</u>	<u>336,050</u>	<u>100.0%</u>	<u>19.1%</u>

附註：

- 按業務組別劃分的毛利率指本年度各業務組別的毛利除以收入。
- 總毛利率指本年度毛利除以總收入。

集成工藝與包裝設備系統

於本年度，集成工藝與包裝設備系統業務組別的毛利由截至2023年12月31日止年度約人民幣99.4百萬元，減少約人民幣6.6百萬元或6.6%至約人民幣92.8百萬元。於本年度，毛利率由截至2023年12月31日止年度約11.5%，增加至約14.2%。市場競爭加劇，導致客戶降低營運成本及採購價格。然而，供應鏈團隊在材料採購方面的議價能力增強，人力效率亦有所提高，均有助於毛利率增長。此外，海外項目的擴展亦進一步提升毛利率。

諮詢、數字化和建設

於本年度，諮詢、數字化和建設業務組別的毛利由截至2023年12月31日止年度約人民幣141.0百萬元，減少約人民幣61.4百萬元或43.5%至約人民幣79.6百萬元。於本年度，諮詢、數字化和建設業務組別的毛利率由截至2023年12月31日止年度約23.6%，減少至約15.4%。

在2024年，市場需求有限及價格競爭加劇，使客戶日益採取低價投標策略。為保持市場份額，策略性項目壓縮了利潤率，儘管收入出現增長，但絕對毛利及盈利比率兩者均有所下跌。為應對此等挑戰，2025年將優先採取下列戰略計劃：

- 轉投以價值為導向的競爭：從價格為本轉為差異化價值主張，強調客製化解決方案及卓越服務。
- 端對端成本優化：在採購、營運及項目交付過程中實施全週期成本控制機制。
- 全球市場策略：策略性整合奧星航空智慧建造中心的核心資源與尖端技術能力，加速全球拓展。
- 組合再平衡：建立利潤率加權項目篩選框架，優先考慮盈利能力優越的合約。
- 技術驅動的利潤率提增：加快研發數字建設科技（例如建築資訊模型 (BIM)、物聯網整合），把握技術優勢。

透過該等措施，我們旨在有系統地提升合同質量，加強利潤韌性，在利潤率逐步回升的情況下實現可持續業務增長。

生命科技設備與耗材

於本年度，生命科技設備與耗材業務組別的毛利由截至2023年12月31日止年度約人民幣95.7百萬元，增加約人民幣33.1百萬元或34.6%至約人民幣128.8百萬元。毛利增加主要由於收入增加所致。於本年度，生命科技設備與耗材業務組別的毛利率由截至2023年12月31日止年度約31.5%，增加至約39.1%。毛利率上升主要由於已簽訂合同產品組合有所變動，毛利率較高的耗材在銷售額中所佔比重較大，導致毛利率整體上升。

銷售及市場推廣開支

銷售及市場推廣開支由截至2023年12月31日止年度約人民幣167.3百萬元，減少約人民幣35.4百萬元或21.2%至本年度約人民幣131.9百萬元。該減少主要為人員成本、保養撥備、專業費用及差旅開支減少的結果。

行政開支

行政開支由截至2023年12月31日止年度約人民幣133.7百萬元，減少約人民幣26.5百萬元或19.8%至本年度約人民幣107.2百萬元。該減少主要為人員成本、專業費用及核數師酬金減少的結果。

金融資產及合同資產之減值損失淨額

本年度錄得金融資產及合同資產之減值損失淨額約人民幣3.4百萬元，相比截至2023年12月31日止年度則為金融資產及合同資產之減值損失淨額約人民幣31.9百萬元。錄得減值損失主要反映考慮從特定債務人收回款項的可能性後若干高風險客戶及項目的個別評估的信貸風險影響。

研發開支

本集團的研發開支由截至2023年12月31日止年度約人民幣55.3百萬元減少約人民幣1.8百萬元或3.3%至本年度約人民幣53.5百萬元。該減少乃本年度內員工人數減少、技術服務費減少及物料消耗增加的綜合結果。

其他收入

其他收入由截至2023年12月31日止年度約人民幣11.7百萬元增加約人民幣15.8百萬元或135.0%至本年度約人民幣27.5百萬元。該增加主要是由於政府授予處置土地使用權相關的補助所致。

其他收益 – 淨額

本年度，本集團錄得其他收益淨額約人民幣2.4百萬元，主要由於收購一間附屬公司之議價購買收益約人民幣4.1百萬元及提早終止租賃合同之收益約人民幣1.1百萬元，被匯兌損失約人民幣4.1百萬元所抵銷。於截至2023年12月31日止年度，匯兌收益為約人民幣7.1百萬元而出售分類為使用權資產的土地使用權收益為約人民幣5.0百萬元。

財務成本 – 淨額

財務成本 – 淨額由截至2023年12月31日止年度約人民幣11.1百萬元增加至本年度約人民幣14.3百萬元，主要由於本年度利息開支因貸款水平上升而增加所致。

應佔使用權益法核算的投資之淨利潤

本集團應佔使用權益法核算的投資之淨利潤由截至2023年12月31日止年度約人民幣6.7百萬元減少約人民幣6.4百萬元至本年度約人民幣0.3百萬元，主要由於來自本集團聯營公司奧星製藥系統(香港)有限公司及諾澤流體科技(上海)有限公司貢獻的利潤減少所致。

除所得稅前溢利／(損失)

本集團於本年度錄得除所得稅前溢利約人民幣21.2百萬元，而截至2023年12月31日止年度則為除所得稅前損失人民幣34.4百萬元，乃由於本節上述因素所致。

所得稅開支

所得稅開支由截至2023年12月31日止年度約人民幣0.4百萬元，增加約人民幣7.2百萬元至本年度約人民幣7.6百萬元，主要由於除所得稅前溢利增加所致。

年度溢利／(損失)

本集團於本年度錄得年度溢利約人民幣13.6百萬元，而截至2023年12月31日止年度則為損失約人民幣151.3百萬元，主要是由於去年來自己終止經營業務之損失約人民幣116.5百萬元以及本節上述因素所致。

流動資金及財務資源

下表概述本集團的合併現金流量表：

	截至2024年 12月31日 止年度 人民幣千元	截至2023年 12月31日 止年度 人民幣千元
經營活動所得／(所用)現金淨額	98,805	(62,649)
投資活動所得／(所用)現金淨額	4,430	(54,467)
融資活動(所用)／所得現金淨額	<u>(101,323)</u>	<u>147,115</u>
現金及現金等價物增加淨額	<u><u>1,912</u></u>	<u><u>29,999</u></u>

於本年度，本集團的經營活動所產生現金淨額約為人民幣98.8百萬元，主要由於以下因素：

- i. 本年度的除所得稅前溢利約人民幣21.2百萬元，加上物業、廠房及設備及使用權資產折舊合共約人民幣45.9百萬元，及無形資產攤銷約人民幣7.2百萬元；
- ii. 合同資產減少約人民幣91.0百萬元，合同負債增加約人民幣17.4百萬元，及存貨減少約人民幣10.9百萬元；
- iii. 部分被貿易及其他應收款項增加約人民幣56.3百萬元以及貿易及其他應付款項減少約人民幣36.5百萬元抵銷。

於本年度，本集團的投資活動所得現金淨額約為人民幣4.4百萬元，主要由於出售土地使用權所得款項約人民幣12.4百萬元及贖回初始期限超過三個月的定期存款人民幣10.0百萬元，部分被購置物業、廠房及設備合共約人民幣20.5百萬元所抵銷。

於本年度，本集團的融資活動所用現金淨額約為人民幣101.3百萬元，主要是由於償還借款約人民幣380.0百萬元、租賃付款的本金部分約人民幣7.5百萬元及已付利息約人民幣17.1百萬元。該等流出部分被借款所得款項約人民幣303.1百萬元所抵銷。

於2024年12月31日及2023年12月31日，本集團的現金及現金等價物分別約為人民幣166.8百萬元及人民幣163.8百萬元，以及流動資產項下已抵押銀行存款結餘分別約為人民幣38.9百萬元及人民幣36.4百萬元，及初始期限超過三個月定期存款約為人民幣1.0百萬元及人民幣10.0百萬元。

流動資產淨額

於2024年12月31日，本集團的流動資產淨額由2023年12月31日約人民幣396.1百萬元減少約人民幣33.0百萬元或8.3%至2024年12月31日約人民幣363.1百萬元。該減少乃受收入減少所帶動。

於2024年12月31日，本集團流動資產總額約為人民幣1,551.8百萬元，較於2023年12月31日約人民幣1,573.8百萬元減少約人民幣22.0百萬元。

於2024年12月31日，本集團流動負債總額約為人民幣1,188.7百萬元，較於2023年12月31日約人民幣1,177.7百萬元增加約人民幣11.0百萬元。

借貸及資本與負債比率

於2024年12月31日，短期計息銀行借款總額為人民幣229.8百萬元。當中已抵押短期銀行借款為人民幣72.6百萬元及按年利率介乎1.50%至3.80%（2023年：每年2.40%至4.00%）計息，無抵押短期銀行借款為人民幣157.2百萬元及按年利率介乎2.95%至3.90%（2023年：每年3.10%至4.10%）計息。

長期銀行借款為人民幣25.1百萬元及按年利率3.65%（2023年：3.50%至4.35%）計息。一年內到期的長期借款為人民幣98.9百萬元及按年利率3.30%至4.25%（2023年：3.50%至4.35%）計息。

於2024年12月31日，本集團的資本與負債比率約為33.9%（2023年12月31日：39.2%）。該比率乃按截至各個日期的債務總額除以截至各個日期之資本權益總額然後乘以100%計算。

抵押資產

於2024年12月31日，除已抵押銀行存款約人民幣38.9百萬元（2023年12月31日：約人民幣36.4百萬元）外，本集團賬面總值分別為約人民幣223.6百萬元及約人民幣64.1百萬元（2023年12月31日：樓宇、使用權資產及分類為持有待售的資產賬面總值分別為約人民幣229.9百萬元、約人民幣61.8百萬元及約人民幣8.6百萬元）的樓宇及使用權資產已抵押作為本集團若干銀行借款的抵押品。

或然負債

於2024年12月31日，本集團就一項使用權益法核算的投資ROTA KG動用的一份金額合共為600,000歐元（約為人民幣4,515,000元）的不可撤銷信用證向銀行提供擔保。其載有本集團就該等擔保面臨的最大風險。

人力資源

於2024年12月31日，本集團擁有1,445名全職僱員，其中包括研發、銷售及市場推廣、行政、項目管理以及執行及製造，與2023年12月31日的僱員人數相比減少165名僱員。於本年度，僱員成本(包括董事薪酬)約為人民幣402.6百萬元，較截至2023年12月31日止年度的約人民幣459.8百萬元減少約12.4%。

本集團的僱員成本減少，主要是由於本集團就優化組織架構、激勵組織活力而減少員工數目所致。

本集團參考市場慣例及僱員的表現，定期審閱其薪酬政策及僱員福利。僱員及董事的薪酬乃經參考他們的責任、專業資格、行業經驗及表現釐定。董事的薪酬政策由董事會薪酬委員會建議及由董事會釐定。

本集團已遵照中國規則及法規以及當地政府的現有政策規定建立多種福利計劃，包括為本集團僱員提供基本醫療保險、失業保險及其他相關保險。本集團亦為其香港、台灣、印度、印尼、德國、英國及馬來西亞的僱員作法定供款。

本集團已制定有關僱員培訓的條例及規定，如《培訓及發展控制程序》及《培訓管理控制程序》，詳細說明培訓實施及培訓責任。此外，在《員工手冊》中，本集團將培訓分為入職培訓、海外培訓、管理培訓、專業技能培訓及公司文化培訓。

資本承擔

於2024年及2023年12月31日，已訂約但尚未產生的物業、廠房及設備與無形資產的資本開支約為人民幣2.1百萬元，主要因上海及石家莊新設施建設的未付款承擔所產生。

重大投資事項、重大收購事項或出售附屬公司、聯營公司或合營公司事項

除本集團於2024年12月16日收購奧星製藥51%股權外，本集團於本年度內並無重大投資、重大收購或出售附屬公司、聯營公司或合營公司。上述收購事項的詳情載於本公司日期為2024年12月16日的公告。

外匯風險

本集團主要在中國營運，面臨來自多種貨幣風險(主要涉及歐元、美元及港元)的外匯風險。外匯風險產生自本集團功能貨幣不同的附屬公司之間的內部借款期末結餘、本集團附屬公司及辦事處持有的外幣及銷售本集團的產品及服務於海外客戶(彼等以外幣結算付款)。董事認為外匯匯率風險對本集團並不重大，因此並無使用任何金融工具(如遠期外匯合約)對沖風險。

報告期後發生事項

於2024年12月31日後及截至本公告日期，本公司或本集團概無重大期後事件發生。

末期股息

董事不建議就本年度派付任何股息(2023年：無)。

暫停辦理股份過戶登記手續

為釐定出席將於2025年5月23日(星期五)舉行的本公司股東週年大會(「**2025年股東週年大會**」)並於會上投票的資格，本公司將於2025年5月19日(星期一)至2025年5月23日(星期五)(包括首尾兩日)暫停辦理股份過戶登記，期間不會辦理股份過戶登記手續。股東如欲符合資格出席2025年股東週年大會並於會上投票，所有股份過戶文件連同相關股票必須於2025年5月16日(星期五)下午四時三十分前送交本公司於香港的股份過戶登記分處卓佳證券登記有限公司(地址為香港夏慤道16號遠東金融中心17樓)。

企業管治常規

本公司認同良好企業管治對提升本公司之管理水平及維護本公司股東(「股東」)整體利益極其重要。本公司已採納及致力執行香港聯合交易所有限公司(「聯交所」)證券上市規則(「上市規則」)附錄C1第二部分所載企業管治守則(「企業管治守則」)之守則條文。

除下文所述偏離企業管治守則第C.2.1條守則條文外，董事會認為，本公司於本年度內已遵守載於企業管治守則的守則條文(以適用及允許者為限)。

企業管治守則第C.2.1條守則條文規定，主席與行政總裁之間的角色應有區分，且不應由同一人士兼任。何國強先生擔當本公司董事會主席及行政總裁的角色。董事會相信由同一人士兼任主席及行政總裁有益於確保貫徹對本集團的領導，並可使本集團的整體策略規劃更具效益及效率。董事會認為目前安排的權力與權限的平衡不會受到損害，且該架構將可使本公司迅速及有效地作出及實行決策。此外，董事會認為，由執行董事與非執行董事(包括獨立非執行董事)均衡組成的董事會及監督本公司事務不同範疇的董事會各委員會(主要成員為獨立非執行董事)將提供充足保障措施，以確保權力與權限的平衡。

董事遵守標準守則

本公司已採納上市規則附錄C3所載上市發行人董事進行證券交易的標準守則(「標準守則」)作為本公司董事進行證券交易的操守守則。本公司亦定期提醒各董事於標準守則下須履行之責任。在作出特定查詢後，所有董事均確認彼等於本年度內均已遵守標準守則所載的規定準則。

購買、出售或贖回上市證券

本年度內，本公司或其任何附屬公司概無購買、贖回或出售本公司的任何上市證券。

審核委員會

董事會於2014年10月21日成立審核委員會（「**審核委員會**」），並按上市規則第3.21至3.23條及企業管治常規守則訂立書面職權範圍。審核委員會現時包含兩名獨立非執行董事，即張立基先生及趙凱珊女士，以及一名非執行董事，即季玲玲女士。張立基先生為審核委員會主席。彼等均並非本公司前任或現任核數師之成員。審核委員會的職權範圍登載於本公司網站及聯交所網站。

審核委員會的主要職責為審閱本公司的半年及年度業績以及監督本集團財務報告程序及內部監控系統，並透過確保管理層定期檢討相關企業管治措施及其實施，從而制定或檢討有關反貪腐合規政策，並與外部核數師就審計程序及會計事宜進行溝通。

審核委員會已審閱本年度的本公司合併財務報表。

大華馬施雲會計師事務所有限公司的工作範疇

本集團的核數師大華馬施雲會計師事務所有限公司已就本集團的初步業績公告中有關本集團於截至2024年12月31日止年度的合併財務狀況表、合併損益表、合併損益及其他綜合收益表及相關附註所列數字與本集團本年度的經審核合併財務報表所列載的數字核對一致。大華馬施雲會計師事務所有限公司就此執行的工作不構成鑒證業務，因此大華馬施雲會計師事務所有限公司並未對本初步業績公告發出任何意見或鑒證結論。

刊發全年業績及年報

本年度業績公告將刊登於聯交所網站(www.hkexnews.hk)以及本公司網站(www.austar.com.hk)。載有上市規則規定之全部資料的本公司之本年度年報將於適當時候寄發予股東(倘需要)並於聯交所及本公司各自的網站上刊登。

致謝

本公司藉此機會感謝全體股東和各利益相關者一直以來給予之支持。同時，本公司對全體員工為本集團作出的努力與承擔深表謝意。

代表董事會
奧星生命科技有限公司
主席兼行政總裁
何國強

香港，2025年3月26日

於本公告日期，董事會包括四名執行董事何國強先生、何建紅先生、陳躍武先生及周寧女士；一名非執行董事季玲玲女士；以及三名獨立非執行董事張立基先生、趙凱珊女士及梁愷健先生。